

Con trabajo, esfuerzo y apertura a los cambios

Ing. Agr. Pablo de Souza
Plan Agropecuario

Visitamos a Ramón Recalde en su establecimiento “Las Cruzas”, ubicado en Cerro Largo, zona del Paso Tía Lucía, sobre el arroyo Fraile Muerto, zona criadora sobre cristalino de campos quebrados, duros y hoy con fuerte presencia de la forestación. Ramón (45 años) participa del proyecto “Integrando Conocimientos” que lleva adelante el Plan Agropecuario. Vive en el predio con su esposa María Furtado y sus dos hijos: Pablo que se encuentra cursando el liceo y Felipe que está terminando la escuela.

La historia de Ramón como productor comienza trabajando con sus padres y cuatro hermanos un campo de la zona. Con 13 años comenzó a hacer la zafra saliendo a esquilas a martillo. Hacía chacra (poroto, boniato, maíz), en los rastrojos, alguna avena donde engordaba ovejas, que vendía luego en la tablada de Melo. Empieza a ahorrar y juntar ganado que cría en el campo de su padre y ovejas en otro campo.

Más tarde, ocupa 106 has del suegro donde se instala y hace todo: casa, galpón instalaciones y divisiones. Justo antes de casarse fue sometido a una gran operación que le significó más de un año de recuperación. “*Ahí aprendí que las cosas se hacen igual*”, aclara Ramón.

En el '91 compra las primeras 24 has a una sucesión sin alambrar a 150 U\$ y se mantiene con la cría afuera del predio. En el '94 compra otras 52 has separadas con costas al arroyo Fraile Muerto, ahí vende ganadao de cría a 160 U\$ la pieza. Luego, adquiere 14 has pegadas a la primera fracción a 500 U\$. “*Ahí vendí vacas carne blanca a 205 U\$*”, señala y a mediados del 2006 vendió vacas preñadas a 250

U\$ y compró otras 40 has linderas a 700 U\$, completando las 130 has. propias.

Además arrienda 106 has. que junto a otras 80 has., en pastoreo completan las 316 has que trabaja.

Surge la pregunta de **por qué priorizó la compra de tierra como inversión siendo un predio chico ya que esa estrategia le significó vender en varias oportunidades casi todo su rodeo**. Comenta que siempre quiso trabajar lo propio, debido a que de esa manera se pueden hacer mejoras. Recuerda que últimamente con la fuerte presencia de la forestación comprando campos en la zona, se hace difícil conseguir campos en renta o pastoreo. Estas tierras muchas veces son caras y siempre generan inestabilidad. Además aclara que “*con trabajo el ganado se hace, la tierra no*” y agrega que no ha “*llegado a refugar vacas por viejas*.” (cuadro 1)

Le pedimos que nos oriente sobre cómo realiza la producción vacuna y ovina en su predio.

En el campo trata de hacer un buen manejo, haciendo bien las divisiones perimetrales como primer medida,

Cuadro n°1

Tenencia		Uso del Suelo	
Superficie propia	130 has	P.vieja Rgs y L '06	10 has
Superficie arrendada	106 has	CN mejorado con Lrincón	4 has
Sup en pastoreo	40 has	Montes e improductivo	6 has
Sup. Otras	40 has	Campo natural	296 Has
Superficie Total	316 Has	Superficie de Pastoreo	310 Has

para luego hacer otras internas. En los campos sucios quiere pasar rotativa para limpiar y hacer campo. En cuanto a las pasturas siempre hizo chacra, alguna avena trabajando la tierra con caballos. Desde hace unos años empezó con una cobertura de rincón y una pradera de raigrás y lotus que se resembró este año contratando algún equipo.

En los vacunos siempre fue criador, trabaja un rodeo con mucha sangre Braford que le ha funcionado muy bien (refuga y vende todo animal arisco, no importa su edad y compra toros mansos). Últimamente incorporó un Angus colorado para hacer la cruce. Vende los terneros en marzo y desteta las hembras con tablilla en abril. *“El ganado destetado temprano se acomoda antes del invierno”*, aclara. Entora los primeros días de noviembre las vaquillonas con 2 años, realizando una buena cría de las terneras desde el primer invierno. El ganado parido se entora algo más tarde en diciembre. Ha realizado el entore de invierno sobre todo cuando tiene que repoblar con pariciones de febrero y marzo. Comenta que le lleva más cuidado esa vaca parida en el invierno. No hace tacto, pero al trabajar potreros



Foto: Artigas Pessio

chicos (el más grande tiene 90 hás) y separados puede hacer **“manejos con los ganados”**.

Cuando ha estado poblado trata de engordar alguna vaca o vaquillona que se ve fallada, *“siempre trato de vender lo que vale, si está gorda y vale se va, no le tengo lástima”*.

Se define como *“muy ovejero”* desde siempre, y ha tenido que cubrir el presupuesto con los lanares luego de las compras de tierra que hizo con los vacunos.

Maneja dos majadas: una base Corriedale cruza con Romney a la que está cruzando con Merino de carne (tiene el Samm y piensa en el Dohne por ser de mejor vellón) para la venta de corderos a destete; *“que otro los inverne”*, apunta. En 2005 los vendió a 20 U\$s, en 2006 a 13 U\$s y este año dadas las expectativas, resembró el raigrás con lotus y los está engordando. Llegó a pensar en suplementarlos ya que el invierno estaba duro y la pastura no aparecía. Actualmente, con la

Cuadro 2.
Stock a 30 de junio 2007

Vacunos	6/2006	6/2007	Ovinos	6/2006	6/2007
Toros	2	3	Carneros	10	10
Vacas de cría	14	57	Ovejas de cría	400	375 (150 Merino)
Vaquillonas 1-2	20	10	Bgas 2-4	60	50
Vaquillonas + 2	--	--	Bgas DL	110	120
Vacas Invernar	--	--	Bgos DL	78	164
Terneras	27	6	Capones merino	89	145
Terneros	7	1	Otras	36	166
Novillos 1-2	--	3			
TOTAL propias	70	80	TOTAL	783	1.030
Vacas ajenas a pastoreo *	40	40			

* las que vendió

buena primavera, maneja 167 lanares en 10 hás, en seis franjas con eléctrico sacándolos todos los días; además agregó seis vacas para engordar y controlar el raigrás. En diciembre la dejará libre para que semille.

La otra majada que pretende agrandar es la Merino para producción de lana, manteniendo los capones que coloca en campos que consigue, con la idea de seguir afinando el lote. Con ellos participó en la prueba que se realiza en el norte (Salto) colocándose entre los primeros diez junto a otros productores de Cerro Largo. Vende capones y ovejas gordas. Encarnera en abril y hace esquila pre-parto.

Lo consultamos sobre los aspectos económicos y el manejo del presupuesto.

Se maneja con un presupuesto previsto para algunos meses anticipando las ventas necesarias. "No salgo a vender una vaca para cubrir la caja," comenta. Ha utilizado el financiamiento bancario para repoblarse o hacer alguna otra inversión; actualmente no tiene deudas y no descarta su uso para la compra de alguna ternera "ya que con la lana y los lanares creo que llego a la próxima esquila" (aún no vendió la lana del 2007).

Desde el punto de vista de la organización de su tiempo, los trabajos y el futuro, explica que trabaja solo con la familia. Consigue ocasionalmente algún

Cuadro 3. La dotación total del predio en 310 has de pastoreo es:

Dotación en UG	al 30/6/2006	al 30/6/2007
Vacunos	0,18	0,20
Ovinos	0,50	0,62
Equinos	0,06	0,06
TOTAL	0,74	0,88

ayudante para abrir alguna rienda o trabajos cuando el hijo mayor no está.

Sólo contrata la esquila y las siembras. "A los alambres me gusta hacerlos bien, que duren."

Nunca trabajó afuera como dependiente, ayuda a un tío de su esposa a cambio de pastoreo para algún lanar. Destaca que le gustaría salir más, tener los domingos libres, visitar algún amigo, conocer el país. Para eso piensa en cambiar la Willis por algo más nuevo y seguro, así como incorporar un equipo de maquinaria chico cuando se termine la sucesión del padre.

Finalmente nos quedamos con la reflexión que nos hace acerca de la futura incorporación del hijo mayor a trabajar de firme en su establecimiento, luego de finalizar la secundaria. "El predio es chico pero hay muchas cosas para hacer adentro para potenciarlo, el tiempo de uno es escaso,



Foto: Artigas Pessio

no se consigue gente y uno se cansa, (...) creo que tiene un lugar."

Repensando y analizando lo que escuchamos y observamos en estas visitas pudimos apreciar a un productor joven, que desde siempre quiso tener lo propio, sin escatimar esfuerzos. Que ha podido crear una empresa ganadera con su trabajo y tesón, de la cual vive junto a su familia y mantiene con posibilidades de seguir creciendo. Con gran empuje, inquieto y con ganas de superarse, abierto a tecnologías que se alinearan con sus objetivos, asumiendo riesgos medidos dentro de sus posibilidades.

Le agradecemos a Ramón su tiempo, por habernos recibido para hilvanar estas líneas, dejando en el brete la limpieza pre-esquila de unas ovejas así como la molestia de atrasar la firma de otras 21 hás. linderas, que se concretó días después.