

REVISTA

EDICIÓN DIGITAL

Plan Agropecuario

Nº 183 URUGUAY | SETIEMBRE 2022





RESULTADOS CONSISTENTES, CICLO TRAS CICLO.

En Curupy del Salvador, desarrollamos un programa genético que promueve los ganados dúctiles, capaces de enfrentar exitosamente diferentes condiciones y ambientes productivos.

Los consistentes resultados de la generación 2019 han vuelto a confirmar que el rumbo es

correcto. Ciclo tras ciclo, la presión de selección basada en información y criterios objetivos sigue dando muy buenos beneficios y nos permite ofrecer a nuestros clientes lo que sabemos que ha funcionado para nosotros.

Consulte a Curupy del Salvador y defienda el resultado de su inversión en Genética Angus.

TOROS GENERACIÓN 2019

Ubicación de acuerdo a DEPs *

| CARACTERÍSTICA | SUPERIOR AL PROMEDIO | EN EL 20% SUPERIOR |
|-----------------------------|----------------------|--------------------|
| PESO AL NACER | 52% | 29% |
| PESO AL DESTETE | 88% | 62% |
| PESO A 18 MESES | 90% | 67% |
| ESPESOR DE GRASA SUBCUTÁNEA | 47% | 24% |
| ÁREA DE OJO DE BIFE | 93% | 59% |
| CIRCUNFERENCIA ESCROTAL | 60% | 16% |

(*) Porcentaje sobre 119 toros con mediciones completas, de acuerdo a sus Diferencias Esperadas de Progenie (DEPs).



**ANGUS
URUGUAY**

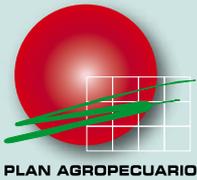
SOCIEDAD DE CRIADORES
ABERDEEN ANGUS
DEL URUGUAY.

Estancia: Costas del Salvador - Soriano - Uruguay / +598 95 532 663
lucas.gremminger@gmail.com / curupy@adinet.com.uy / curupy.uy



Curupy del Salvador
Precisión en genética de producción

SUMARIO



Revista del Plan Agropecuario

Instituto Plan Agropecuario

JUNTA DIRECTIVA

Presidente

Ing. Agr. Esteban Carriquiry (MGAP)

Vicepresidente

Ing. Agr. Francisco Donagaray (MGAP)

Asociación Rural del Uruguay

Ing. Agr. Gabriel Capurro

Federación Rural

Lic. Lucía Briano

Cooperativas Agrarias Federadas

Sr. Santiago Scremini

Comisión Nacional de Fomento Rural

Sra. Melina Rodríguez

Revista del Plan Agropecuario

Consejo Editorial:

Ing. Agr. Esteban Carriquiry

Ing. Agr. Mag. Carlos Molina

Ing. Agr. Rómulo César

Ing. Agr. Ana Perugorria

Dirección y Edición General

Lic. Mag. Guaymirán Boné

Coordinación Administrativa

Cra. Cecilia Cópola

Edición: setiembre 2022/ Nº183

Edición Digital.

Prohibida la reproducción total o parcial de artículos y/o materiales gráficos originales sin mencionar su fuente de procedencia.

Los artículos firmados son responsabilidad de los autores.

La Revista del Plan Agropecuario es una publicación del Instituto Plan Agropecuario.

Oficinas Centrales: Bvr. Artigas 3802 C.P. 11700,

tel. 2203 4707 Montevideo-Uruguay

E-Mail: comunicaciones@planagropecuario.org.uy

www.planagropecuario.org.uy



Editorial

- 2 Comenzó a sesionar el Consejo Asesor del Instituto Plan Agropecuario

Regionales

- 4 Litoral Centro

Ayer Estuvimos

- 6 Ayer estuvimos con Yicela Galván y Nelson Rodríguez

Trayectorias

- 10 Evaluando y conformando una comunidad de prácticas en torno a la gestión del pasto

Ganadería

- 14 El Proyecto Arroz/Ganadería es público

- 16 Apuntes sobre Wagyu en Uruguay

- 22 Acceso a la tecnología de IATF

- 28 Diversificación e Innovación en pequeña escala; oportunidad para el ovino

- 30 Una buena comunicación para lograr una Integración Generacional exitosa

- 34 Lo qué nos dicen los datos proyectados por el MGAP del stock vacuno.

- 38 En 20 años se aumentó 28 Kg/ha la producción de carne vacuna

Bienestar y Sanidad Animal

- 44 Carencia de cobre

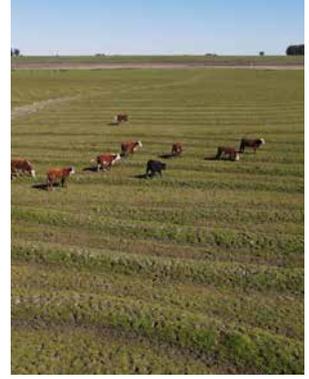
Recursos naturales

- 46 Ficha de pasturas. Gaudinia

- 50 Cumplimos 25 años: protagonizando el desarrollo del agro nacional

DIEA

- 54 Censo General Agropecuario 2022



EDITORIAL

Comenzó a sesionar el Consejo Asesor del Instituto Plan Agropecuario

El pasado 1 de agosto en la Sede central del Instituto Plan Agropecuario se realizó la primera reunión del Consejo Asesor de la Junta Directiva. Esta figura está prevista en la Ley de creación del Instituto Plan Agropecuario como se detalla en el artículo 243 sobre la Gobernanza de la institución y del artículo 248 al 252 donde se expresan sus cometidos, funciones, integración, designación, representatividad, duración del cargo y periodicidad de reuniones.

Si bien el Consejo Asesor funcionó durante los primeros años de la institución, durante varios periodos su convocatoria no se realizó. La Junta Directiva actual en cumplimiento de la Ley definió convocar a representantes de gremiales y organizaciones vinculadas a la ganadería para conformar este equipo de apoyo con el objetivo de tener una visión más amplia sobre la planificación y cumplimiento de la labor institucional.

En la primera reunión las autoridades y directores de la institución presentaron el nuevo Plan Estratégico para el periodo 2022-2025, el Plan Operativo Anual y las herramientas elaboradas por el Plan para colaborar con la toma de decisiones prediales. En la instancia participaron además algunos integrantes del cuerpo técnico que liderarán la ejecución del nuevo plan.

Integración Consejo Asesor Alberto Gallinal, es Técnico Agropecuario, Director de Gallinal y Boix SRL, Negocios Rurales. Productor ganadero en Florida, integrante CREA. Directivo de Asociación de Consignatarios de Ganados y de la Empresa de Remates por Pantalla Lote21.

Álvaro Ferrés, es médico veterinario, Director de AUPCIN, Numix S.A., Itarpa S.A. y productor Rural.

Diego Echenique, es Ingeniero Agrónomo, productor ganadero en Sarandí del Yi, integrante CREA, también asesor, administrador de empresas ganaderas.

Guillermo De Nava, es veterinario, Master de la Universidad de Massey de Nueva Zelanda. Especialista en reproducción bovina y trabaja de asesor de predios ganaderos. Docente honorario en Facultad de Veterinaria e integrante de la Academia Nacional de Veterinaria.

Guillermo Villa, es Ingeniero Agrónomo, productor agrícola/ganadero en Flores y Soriano.

Fue Gerente de la Cooperativa Unión Rural de Flores e integró la Junta Directiva de INAC.



Jaime Gomes de Freitas, es Ingeniero Agrónomo, es productor ganadero en Durazno. Fue técnico en la Comisión Honoraria del Plan Agropecuario y CREA.

Fue Presidente de la Sociedad Rural del Este de Durazno, Directivo de la Federación Rural y ARU. Directivo en la Cooperativa PROGAN, INASE y el Instituto Plan Agropecuario.

José Víctor Zerbino, es Ingeniero Agrónomo, productor y administrador de establecimientos agropecuarios. Integró la Directivas de la ARU y en su representación las del el Instituto Plan Agropecuario.

Luis Bianco, es Ingeniero Agrónomo, productor ganadero y agrícola en los departamentos de Lavalleja y Rocha. Fue Presidente de la cooperativa CALAI, Presidente y Directivo en CAF, Directivo del Instituto Plan Agropecuario. Fue Presidente y es integrante del Consejo Asesor Regional (CAR) de INIA Treinta y Tres e integrante actual y participó en el Grupo Consultivo de Trazabilidad en MGAP.

Rafael Gallinal, es Ingeniero Agrónomo, productor agropecuario en Florida.

Fue directivo en ARU y Director de Asuntos Agroeconómicos en la misma gremial.

Rosalino Bonini, es Técnico Agropecuario, productor ganadero en Paysandú. Es referente Sociedad Rural Vera y Cañas ante Comisión Nacional de Fomento Rural.

Santiago Bordaberry, es veterinario, asesor técnico y productor ganadero y cabañero en Durazno. Es jurado de la raza Hereford.

Fue Presidente y Directivo en la Sociedad Rural de Durazno y en la Federación Rural.

Graciela Quintans, es Ingeniera Agrónoma, Doctorada en la Universidad de Aberdeen en Escocia. Es Investigadora principal en el Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria (INIA) Treinta y Tres. Docente y directora académica de tesis de grado y posgrado.

La Expectativa es Grande

Hemos integrado un equipo de referentes de la ganadería del Uruguay. El agradecimiento a todos ellos por su generosidad. El Plan Agropecuario es una Institución con una larga trayectoria en el sector agropecuario uruguayo, tenemos un excelente equipo técnico y humano, con conocimientos en muchas áreas y temáticas, focalizados en ganadería, una ganadería que con una mirada de sistemas se debe integrar a otras producciones y diversificar.

Tenemos un plan estratégico a 3 años, con una mirada de largo plazo, nuestro objetivo es colaborar con el aumento de la productividad del país que reporte un mayor ingreso a los productores, con cuidado del ambiente, fortaleciendo la trama social y estamos convencidos que para la correcta ejecución del plan tener este *Dream Team* de productores y técnicos referentes será de gran apoyo para nuestra Institución.



Ing. Agr. Esteban Carriquiry
Presidente

REGIONAL LITORAL CENTRO

San José, Colonia, Flores,
Soriano, Durazno, Florida
Canelones.



Luego de un año de la nueva normalidad, el equipo de la Regional Litoral Centro no es el mismo, hemos cambiado nosotros, el entorno, la sociedad y todo el sector agropecuario, todos evolucionamos en diferentes dimensiones, pero es evolución al fin.

A pesar de esta realidad, el equipo nunca bajó los brazos, todo lo contrario, duplicó la apuesta, fue a más, en busca de desarrollar acciones adaptadas a la nueva realidad y a las líneas estratégicas definidas por las autoridades de la institución.

En esta línea de adaptación, presentamos ejemplos del trabajo



Tel.: 4362-3622
litoralcentro@planagropecuario.org.uy

de algunos integrantes de la regional en coordinación con otros compañeros de la institución, que vienen realizando actividades con mucho éxito, es para destacar el desarrollo de dos herramientas clave para la gestión integral como son iPasto y RedGaucho. iPasto, es una plataforma para la gestión del pasto, que permite captar y analizar diferentes datos que le proporciona al usuario información consistente, precisa y oportuna. RedGaucho, es una plataforma virtual que brinda un espacio de intercambio para productores y técnicos del medio agropecuario, en diferentes temáticas específicas, donde a través de comentarios, preguntas se genera un espacio de intercambio sin restricción de localidad, ni tiempo.

También hay que destacar que en el área capacitación el desarrollo en la temática Pastoreo Racional y manejo del pastoreo, en la modalidad a distancia y presencial respectivamente.

Además de estas acciones transversales con dimensiones nacionales, se han ejecutado Cursos en modalidad virtuales referidos al manejo de la vaca cría, manejo de pasturas sembradas, agua para abrevadero, bienestar animal, invernada e integración generacional. También se han realizado cursos presenciales en inseminación artificial y suplementación estratégica en bovinos con muy buena repercusión. En lo que se refiere a las jornadas presenciales volvieron a tener, como ocurría previo a la pandemia, gran cantidad y buena participación de público y una temática variada dependiendo de la zona y la época del año.

Todo esto es gracias, a la capacidad del equipo, de escuchar y entender las necesidades de los productores y sus colaboradores, la gran capacidad de adaptación a escenarios cambiantes, pero para seguir creando es clave fomentar y confiar en las personas y en los equipos de trabajo.

Desde la Regional Litoral Centro seguimos apostando y estimulando al equipo humano, fomentar las diferencias, la empatía, sinergia, afectos, respeto, buena comunicación, buscando el cambio desde los valores y creencias de cada uno de nosotros, más que desde el control, lo que ha permitido un buen ambiente laboral, además de un trabajo más efectivo y sostenible en el tiempo. Los resultados siguen dando la razón.



5/10 REMATE ANUAL

Asociación Agropecuaria de Salto



EL TANQUE BAYUCUA 10287
Charlo x Teté / Fecha de Nacimiento 21/08/19

ADMINISTRA:



REMATAN:



www.BAYUCUA.com

Ayer estuvimos con Yicela Galván y Nelson Rodríguez en su chacra rural Neycar. Un ejemplo de producción familiar de bases agroecológicas.

Ing. Agr. Nicolás Scarpitta Altez
Plan Agropecuario

Mucho se habla hoy en día de la agroecología y las soluciones que puede aportar este enfoque para una vida más sustentable, en artículos previos de la revista hemos presentado los 10 elementos de la agroecología que resume aquellos principios guía de este enfoque, pero en general se hace difícil de visualizar cómo sería esto llevado a la práctica.

Hoy les acercamos un caso donde esos principios están plasmados en la producción y comercialización que lleva adelante esta familia en vínculo con una amplia red de personas y organizaciones en el territorio que van desde consumidores, grupos y organizaciones de productores, e instituciones públicas y privadas.

En una mañana invernal de sábado con sol y mucho viento a inicios de setiembre visitamos a Yicela y Nelson en la feria de la intendencia en Barra de Chuy, departamento de Rocha, donde comercializan parte de la producción del predio. Compartimos un lindo rato con ambos y con varios de sus clientes con los cuales pudimos conversar sobre este tipo de vínculo directo entre productores y consumidores. Allí recabamos el testimonio de María una vecina de la zona que concurre allí todos los sábados que hay feria, pero que además ha visitado la chacra de Yicela (YG) y Nelson (NR) para conocer de dónde sale y cómo se produce lo que come.

María ¿Qué es lo que más valora de comprarle a Yicela y Nelson?

María. Lo que más valoro es que sé que es lo que estoy comiendo, que es rico, que es fresco y es sano porque es producido de una manera natural sin químicos, yo estuve en la chacra, conozco a quienes lo producen y vi cómo trabajan. Siempre vengo a la feria y me llevo un montón de verduras de hoja para ensaladas y para hacer los jugos verdes, el sabor de la verdura fresca no tiene comparación, además gracias a Yicela conocí verduras de hoja que no conocía. Y tienes que probar las frutillas recién arrancadas, a mi nieto le encantan, hoy es su cumpleaños y aunque no hay frutillas, Yicela me consiguió unas para que le lleve



Foto: Plan Agropecuario

para la torta, seguramente se va a poner contento.

Agradeciendo, así se despidió María que iba apresurada para terminar la torta para su nieto.

En la tarde visitamos a Yicela y Nelson en su casa la chacra RURAL NEYCAR en el km 326,500 de la Ruta 9, paraje Ojos de Agua ubicado entre la Coronilla y Barra de Chuy y allí realizamos la siguiente entrevista.

Empecemos por contar a nuestros lectores ¿Cómo está compuesta la familia?

YG. Mi nombre es Yicela, mi marido es Nelson y tenemos una chiquilina de 21 años, Camila, que en este momento está estudiando en Montevideo.

¿Cómo empezaron?

YG. Este es un campo de 11 hectáreas que heredé de mi padre hace 12 años, lo primero con lo que empezamos fue con la oveja NR. Primero hicimos mejoras en las casas.

YG. Si es cierto, una vez que heredé la chacra nos vinimos a vivir acá, ampliamos la casa, construimos el resto de las piezas que nos faltaba y empezamos a trabajar con alguna oveja que eran muy pocas. El ingreso principal en los primeros años fueron los cerdos, tuvimos unas 16 madres y 2 pastores, de ahí sacábamos los lechones que comercializábamos en feria. Hacíamos todo un manejo bastante ordenado, nos fue bastante bien, todo lo fuimos estudiando a través de Youtube, nos fuimos informando por internet y sacando datos porque no sabíamos y no tuvimos asistencia, a golpes fuimos aprendiendo y mejorando.



Foto: Plan Agropecuario

Hoy en día ya no se ven cerdos en la chacra y sí ovejas ¿cómo fue ese cambio hacia la producción ovina?

YG. Trabajamos durante 8 años con los cerdos, ya sobre el final de los 8 años tomamos contacto con el equipo de Ruralidad del Mides (Ministerio de desarrollo social) y al año que ellos entraron decidimos liquidar los cerdos porque si bien nos iba bien se nos encarecía mucho por la ración. Alimentábamos los cerdos con ración, el precio fue subiendo y como no teníamos una comercialización más directa, lo hacíamos en feria, por lo que los precios variaban un poco y se nos complicaba para cubrir los costos. Entonces decidimos liquidarlos y cómo ya veníamos trabajando con alguna oveja aunque no eran muchas, decidimos seguir pero comenzamos a trabajar diferente.

¿Cómo comenzaron con ese manejo diferente?

YG. Si bien ya conocía del manejo porque fui criada entre las ovejas, mi padre era productor pequeño, pero siempre trabajó con ovejas con la raza Ideal con lana fina, recuerdo que en aquellos años donde yo era chica venían y le mejoraban, creo que se llamaba mejoramiento ovino, y llegó a adquirir carneros muy buenos de cabaña, con este equipo de ruralidad aprendí un manejo diferente a lo que conocía cuando me crié. Pusimos las parideras, que eso es algo fundamental y más aún porque tenemos un predio intensivo muy reducido, donde hace frío porque es una zona media baja, entonces poderlas proteger en la parición con las parideras es genial y los corderos se salvan. Se nota el vínculo madre hijo que es muy bueno, por ejemplo, alguna borrega que a veces pare y no quiere mucho al cordero, en las parideras lo agarra bien y cuando sale al campo ya sale con el vínculo bien formado y no tienes problema. También tuvimos apoyo de la Sociedad de Criadores de Corriedale y recibimos un carnero a través del fondo rotatorio ovino en convenio con Ruralidad de Mides.

¿Cómo trabajan el ovino?

YG. En la oveja hacemos el ciclo lo más completo posible, hasta ahora el cordero lo sacamos a fin de año, en diciembre a más tardar para las fiestas, al ser Corriedale, son ovejas que tienen bastante producción de lana y la comercializamos. Una de las cosas que hicimos fue ir dividiendo los potreros y ahora estamos pensando en subdividirlos, hacemos rotación con los animales

y respecto a lo sanitario hemos mejorado muchísimo, también el peso de los corderos, llevamos todo un registro de los animales al nacer con peso y caravana de la madre y del cordero. Yo también participé de un curso de bienestar animal del Plan Agropecuario que lo dio Betina Coppola y eso me ayudó mucho para dar los inyectables y cortar la cola. En el caso de los machos no castramos, ni cortamos cola, no se desteta tampoco hasta la venta. A las hembras las descolamos y luego elegimos la que va a seguir. Siempre se va aprendiendo y por eso la vinculación y el contacto con otros productores ayuda, aunque sean productores más grandes cada uno lo amolda a su manera.

¿Cómo integran el rubro ovino con el resto de las producciones?

YG. El abono del barrido de los galpones lo usamos para la huerta. Las ovejas vienen a dormir a las casas, no quedan en el campo, entonces el abono lo usamos en la compostera, para utilizar el producto en la huerta.

¿Cómo trabajan en el rubro hortícola?

YG. Somos productores frutihortícolas con un manejo bastante intensivo porque vendemos la producción en ferias o directamente al público que viene a la chacra a comprar, hemos notado que cada vez se intensifica más, también hago entregas a domicilio. En la Barra de Chuy, participo de la feria de la intendencia (en la que estuve) y en Chuy estamos por retomar la participación en la feria que hacíamos antes de la pandemia a través de un grupo que integro.

En la huerta plantamos principalmente la parte de hoja y frutillas, pero también tomate, morrón, rabanitos, remolachas y varias cosas más, hacemos muchas rotaciones, no usamos nada químico, es totalmente natural al cien por ciento. Trabajamos mucho con microorganismos, los EM que compramos y los MEN que preparamos y pulverizamos o aplicamos por riego, eso ayuda muchísimo a restaurar el suelo. Algo que tenemos en el debe, al menos una vez por año, es realizar análisis de suelo para conocer cómo vamos mejorando el suelo, estoy planeando implementarlo.

En la frutilla estamos trabajando hace un par de años con una variedad que es de origen chilena, son plantas que vienen congeladas y aprendimos todo sobre su manejo, es bastante rentable y es muy adquirida por la gente por el sabor que tiene la fruta y al ser algo que lo arrancas y lo llevas directo al cliente le da un plus importante.



Foto: Plan Agropecuario

Cuéntanos un poco más de la comercialización y el vínculo con los clientes

YG. Armamos un grupo de difusión de whatsapp, entonces cuando estoy por salir de casa les paso un mensaje y cuando llego a la Barra la gente está esperando, aquel que quiere algo determinado por lo general me pasa un mensaje y yo ya le llevo el pedido aparte porque si no la mercadería no me da, siempre vendo todo. Produzco hortalizas de hoja y muchas no se conocían y he logrado que la gente las pruebe porque la confianza que la gente nos tiene, por la manera que trabajamos para nosotros es muy gratificante.

La mayoría de los clientes han venido alguna vez a la chacra, y estoy planificando invitarlos a todos a una visita y compartir un rato en la tarde y dar una recorrida por la huerta y hacerlos que prueben alguna verdura que no conozcan, porque creo que ese vínculo es lo más lindo que puedo generar

Nos mencionaste que integran un grupo ¿cómo se llama y cómo vienen trabajando?

YG. Integramos un grupo de productores que se llama Productores Unidos, con el grupo hemos comercializado juntos, hemos hecho venta a los CAIF (Centros de Atención a la Infancia) y también hacemos feria en Chuy, donde comercializamos de manera grupal, armamos un único puesto donde nos juntamos y cada productor lleva lo que pueda sacar para ese día y la venta es en conjunto. Con este grupo hace como 3 años que estamos trabajando, es un grupo que está bastante consolidado y nos hemos presentado a un proyecto del MGAP, el de Más valor, para mejorar la estructura de la huerta, en el caso nuestro queremos hacer un par de macro túneles e instalar un sistema de riego, malla sombra, malla electrosoldada. Estas incorporaciones nos va a permitir mejorar el manejo en la huerta y vamos a poder trabajar de otra manera.

Por lo que vamos viendo la parte social tiene un componente fuerte para ustedes, el vínculo directo con los clientes, con otros productores en el grupo y con técnicos de instituciones en los proyectos ¿tienen más vínculos?

YG. Sí, integramos la Red de Agroecología en Rocha y cuando podemos participamos de Mingas que hacen los compañeros.

¿Qué son las Mingas?

YG. La Minga es una jornada que por lo general se hace en un determinado lugar y ahí se invita a todo aquel que tenga linda energía y ganas de compartir y se hacen varios trabajos, yo participé de una de la Red de Agroecología en Rocha y me gustó. Ahí me vinculé con el Grupo de Salud y Ambiente que es el que las organiza. Después con este grupo se organizó en la zona de Cebollatí, en casa de unos productores, fue la primera minga de la zona, fuimos con mi marido y madre y nos gustó, pasamos un día precioso compartiendo, se hizo una huerta y se plantó zapallo, se arreglaron bebederos, nos dividimos en grupos y se hicieron muchas cosas y ahí marcamos la próxima Minga que se hizo acá en casa y llegando a juntar alrededor de 50 personas. Nosotros quedamos chochos con mi marido, pasamos un día precioso, nos dividimos en varios grupos, un grupo plantó árboles frutales y nativos, otro grupo barrió los galpones y llevó todo a la compostera y aprendieron como hacemos el compost, otro grupo fabricó el MEN y otro grupo se dedicó a preparar una tierra nueva para plantar habas y arvejas, son actividades en las que se colabora y se aprende, se intercambia mucho de cómo hacen las cosas otros productores. Vinieron estudiantes de la zona de Canelones y ese vínculo está buenísimo, a nosotros nos encanta poder compartir. Ese día mi marido hizo una olla grande de porotos en el fogón que quedó espectacular, esas experiencias te llenan y te dan ganas de seguir, ya que el camino es ese, porque eso también es parte de la agroecología y creo que vamos por el camino cierto.

También me han invitado y he participado de minguitas chiquitas, en Chuy en casas de familias necesitadas hicimos algunas huertas chicas, eso es muy lindo, si bien es un granito de arena que se aporta, el que lo recibe lo recibe bien y eso es muy gratificante.

Cuéntanos un poco más de ese grupo de Salud y Ambiente que integras

YG. Es un grupo que se encuentra firme y con ganas de seguir trabajando, va a hacer un campamento sanitario en la zona de San Miguel. El grupo ha hecho análisis de agua del arroyo San Miguel, hará un relevamiento de la salud de los habitantes del Pueblo 18

de Julio para lo cual hay toda una infraestructura de apoyo, la Sociedad Fomento de San Miguel prestó el local, la escuela también y la carpa va a ser del ejército, hay una organización muy linda que se está armando. El grupo es un grupo abierto donde hay desde médicos a productores, yo lo integro por mi interés en la alimentación sana, poder cultivar el alimento y que este sea libre de agrotóxicos.

Por lo visto tienen muchas actividades dentro y fuera del predio ¿Cómo organizan el trabajo en el predio?

NR. Al trabajar afuera de lunes a viernes no le puedo dedicar cien por ciento del tiempo al predio, en la semana cuando llego de mi trabajo me dedico a la chacra y sábado y domingo también, hasta que empiece la movida de tierra de la zafra de arroz donde trabajo. Durante la parición de las ovejas me levanto a las dos o tres de la mañana para recorrer y evitar que alguna se atraque, a las seis cuando me levanto recorro antes de irme a trabajar y saco las ovejas, para el campo van las que no parieron todavía y las que parieron las llevo con los corderos a un piquete con pradera. Cuando vuelvo a las cinco voy directo a la quinta para hacer algún trabajo y volvemos a encerrar las ovejas.

YG. Es algo lindo, a veces llegas con un cansancio grande, pero es un cansancio lindo porque es gratificante lo que uno hace, lo haces porque te gusta eso no tiene precio

NR. Y también hacerlo en familia, son momentos para estar con la familia.

YG. El esfuerzo más grande que hacemos es porque somos productores muy chicos que tenemos que tener diversidad de cosas para poder hacer más sustentable la chacra. Además, también porque estamos apoyando la gurisa que está haciendo una carrera en Montevideo, lo que no es fácil desde el interior al estar a un lote de kilómetros, pero ya está cursando su tercer año en la facultad, sin duda todo esfuerzo que nosotros como padres hagamos es muy satisfactorio.

¿Cómo es el vínculo de Camila con el predio?

YG. Ella está estudiando algo relacionado, está haciendo nutrición, creo que hicimos las cosas bastante bien porque de acá quedó esa semillita de comer sano, de todas maneras, aunque ella esté estudiando está vinculada con la chacra. Apuntamos a que no se desvincule del todo, ella es la cuarta generación en estas tierras, hay cosas en las que nos ayuda porque internet no lo manejamos muy bien, nos hizo los logos para vender los productos, está siempre presente.

Para ir cerrando la entrevista vemos un predio que en estos 12 años se ha ido diversificando en producción, ha ido mejorando la infraestructura, recuperando el suelo, mejorando las pasturas, ha generado su canal directo de comercialización y sabemos que siempre están con ideas nuevas ¿qué tienen pensado para el futuro?

YG. A futuro pensamos armar algo con pollos a campo, algo chiquito a ver cómo nos va. También en el rubro ovino mejorar la comercialización de la lana incorporando el hilado y el teñido natural, sumado a la huerta el rubro quedaría más

completo, y ahí creo que cerraría el círculo de la oveja, es algo que quiero incorporar porque la lana no tiene mucho valor en el mercado, entonces busco darle un plus. Tenemos la ventaja que es una lana bastante limpia porque acá no son campos sucios.

Estamos en camino y ya bastante avanzados de ser una chacra agroecológica, aquí no ingresan productos químicos, excepto por algún producto sanitario para los ovinos, lo que ha ido disminuyendo, la certificación es también un objetivo.

En síntesis

Visitamos una familia con un gusto enorme por lo que hace. En una chacra de 11 hectáreas, con mucha dedicación y aplicando principios de la agroecología, como la diversidad, el reciclaje, la eficiencia, las sinergias, la resiliencia, la creación conjunta e intercambio de conocimientos, los valores humanos y sociales, la comercialización basada en la economía circular y solidaria a través de un vínculo bien estrecho con consumidores conscientes que demandan y valoran sus productos, y aprovechando algunas oportunidades de gobernanza responsable que han encontrado en el entorno de las instituciones públicas, como la posibilidad de acceso a asesoramiento técnico, espacios públicos de ferias para comercialización, ventas directas a centros CAIF, acceso a proyectos y capacitaciones han logrado ir cumpliendo sus objetivos y aportando alimentos de calidad a la zona.

Finalmente citando el texto de FAO los 10 elementos de la Agroecología guía para la transición hacia sistemas alimentarios y agrícolas sostenibles, cabe mencionar que la agroecología difiere en lo fundamental de otros enfoques del desarrollo sostenible, en que se basa en procesos territoriales y que parten desde la base, lo que ayuda a dar soluciones contextualizadas a problemas locales. Las innovaciones agroecológicas se basan en la creación conjunta de conocimiento combinando la ciencia con los conocimientos tradicionales, prácticos y locales de los productores. Mejorando su autonomía y capacidad de adaptación, la agroecología empodera a los productores y las comunidades como agentes claves del cambio.

Agradecemos a Yicela y Nelson por recibirnos en su chacra RURAL NEYCAR, y mucho más que eso, abrirnos las puertas de su casa para que podamos transmitirle a los lectores parte de esa historia tan rica que tienen; y a María una de sus tantas clientes por relatarnos su experiencia como consumidora consciente.

Pueden encontrar más información sobre este emprendimiento en Facebook RURAL NEYCAR. [Rural Neycar | Facebook](#) ●

Material consultado.

Los 10 elementos de la agroecología, guía para la transición hacia sistemas alimentarios y agrícolas sostenibles. FAO www.fao.org/agroecology/es

Los 10 elementos de la agroecología aplicados a la ganadería [196_3058.pdf \(planagropecuario.org.uy\)](http://196_3058.pdf(planagropecuario.org.uy))

Evaluando y conformando una comunidad de prácticas en torno a la gestión del pasto

Ing. Agr. Marcelo Pereira Machín
Ing. Agr. Mag. Pablo Areosa Aldama
Ing. Agr. PhD. Pedro de Hegedus
Plan Agropecuario

El 18 y 19 de agosto en la represa de Palmar nos reunimos los quienes gerencian los establecimientos laboratorio del proyecto Gestión del Pasto, los técnicos responsables de los mismos, técnicos de sectoriales de INIA, secretarías del IPA, técnicos del MGAP, representantes de la Junta del Plan y el Ministro, Ing. Agr. Fernando Mattos, quien cerró el evento.

La actividad tenía como objetivo mostrar resultados preliminares del proyecto, rescatar la opinión de los productores acerca de oportunidades de mejora del mismo y conformar una Red de Establecimientos Laboratorios (REL).

En la tarde de la primera jornada se hizo una puesta a punto sobre el Proyecto. Se compartieron los resultados productivos del conjunto de establecimientos laboratorio y trabajos académicos basados en información de los sistemas, también herramientas generadas y utilizadas en Gestión del Pasto que compartimos en este artículo.

¿Qué es un laboratorio vivo?

Es un espacio de innovación abierta centrada en la experiencia del usuario (productores), en un contexto real que integra procesos colaborativos con diferentes actores internos y externos a la REL.

Resultados preliminares

Pasto

El desempeño forrajero del campo natural de los dos ejercicios desde que comenzó el proyecto no difiere mayormente del promedio de los años anteriores (desde el 2000 al 2021) en la producción total de materia seca (Gráfico 1), pero si hay diferencias en su distribución mensual (Gráfico 2).

La disponibilidad de pasto que manejaron los productores aumentó entre las estaciones y con respecto a la misma estación de un año a otro (Gráfica 3). No obstante esto, el Índice sobre Plato de Comida (IsPC), se mantuvo similar.

Gráfico 1. Producción de Campo Natural en Materia Seca

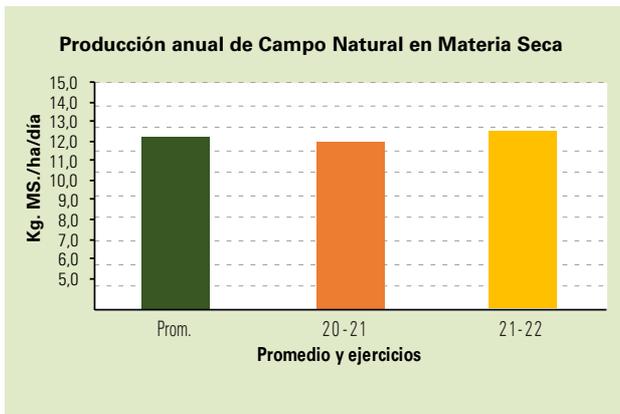
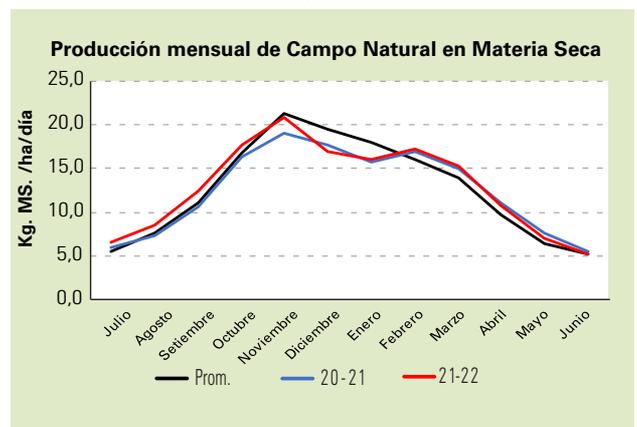
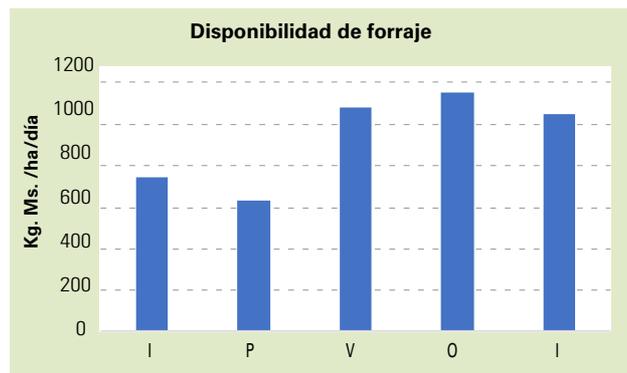


Gráfico 2. Distribución mensual según ejercicio.



Gráfica 3. Variación de la disponibilidad de pasto.



¿Qué es el Índice sobre Plato de Comida?

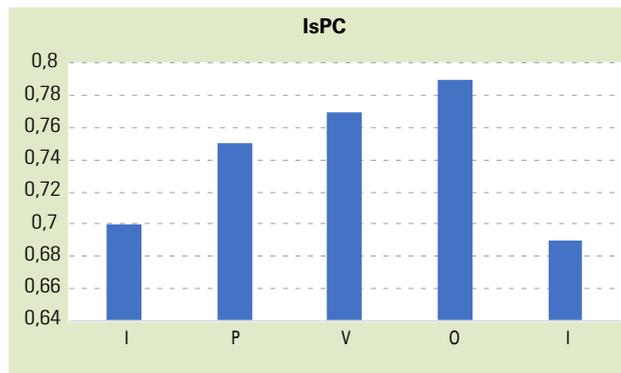
El Índice sobre el Plato de Comida vincula la oferta de pasto disponible que hay en el campo con la que debería haber para que el ganado cumpla con los objetivos estacionales propuestos. En definitiva, nos dice que tan lleno está el plato de comida que necesitan los animales. Por ejemplo si es 1 está lleno y si es 0,8 significa que le falta una 20 por ciento de comida a los animales.

El pasto rápidamente disponible (PRD) tuvo su clásica variación estacional pero aumentó de un invierno al otro, pasó de 23 a 33 por ciento.

¿Qué es el pasto rápidamente disponible (PRD)?

Es la disponibilidad de forraje expresada en porcentaje del

Gráfica 4. Variación del IsPC según estación.



área (según promedio de altura de los potreros) que se encuentran por encima de 5 cm de altura, es decir es la proporción del establecimiento que ya está para comerse.

El pasto lentamente disponible (PLD) permaneció incambiado más allá de la clásica variación estacional.

¿Qué es el pasto lentamente disponible (PLD)?

Es el mismo concepto anterior, pero se refiere a las alturas por encima de 2,5 cm, es decir es la proporción del establecimiento que estará para comerse no en el momento, sino que más adelante, por eso el nombre de "lentamente disponible" y eso depende de muchas cosas, entre muchas el manejo y el clima.

Zafra
2022

Promocione la venta de sus reproductores en nuestros medios.



Ganadería.uy



conexión
agropecuaria



TIEMPO DE
CAMBIO
Mercados y tendencias en tiempo real

RURAL 610
LA RADIO PAÍS



Blasina y Asociados



blasinayasoc



blasinayasociados

www.blasinayasociados.com

Comuníquese con Patricia Porley:

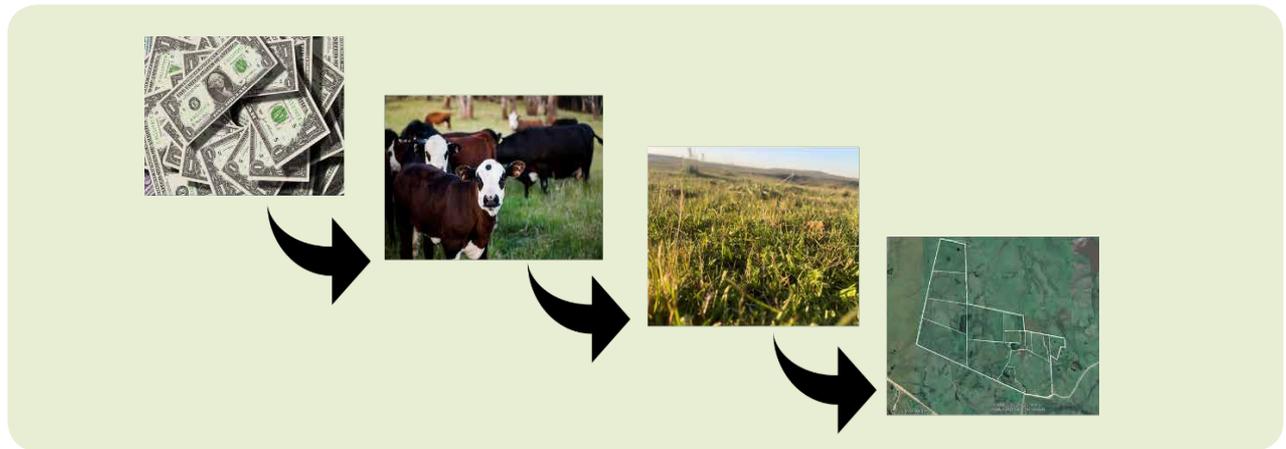
098 726 727

ventas@blasinayasociados.com



Blasina y Asociados
AGRONEGOCIOS Y COMUNICACIÓN

Figura 1. Cascada virtuosa de vinculaciones. Dinero, carne, pasto, potreros.



Vinculaciones entre variables

A través de herramientas estadísticas se pudo encontrar las siguientes vinculaciones preliminares, es decir hay variables que están relacionadas con otras, pero sin existir causalidad al respecto. Eso significa que si se mueve una se mueve la otra, pero una no es causa de lo que le ocurre a la otra.

.....
¿Qué es una variable?

Variable es una característica observable susceptible de cambio, como la temperatura, la producción de carne, la altura del pasto, etc.

.....
En forma preliminar podemos afirmar que el ingreso de capital se vincula con la producción de carne, a su vez esta se asocia con la cantidad de pasto que tengamos (rápidamente y lentamente disponible), y está última se relaciona con la cantidad de potreros. Es lo que podíamos llamar una “cascada virtuosa” (Figura 1).

.....
¿Qué es el ingreso de capital (IK)?

El ingreso de capital se refiere a la producción valorizada menos los costos. No se tiene en cuenta ni la renta e intereses para poder comparar unos con otros, independientemente de si arriendan o sacaron créditos.

.....
Si bien lo que se ilustra en la figura 1, parece una obviedad, no siempre se pudo afirmar la existencia de dichas relaciones. Si bien también existe vinculación entre la producción de carne con el ingreso de capital, está relación por ahora no es tan fuerte.

Tipos de gestión del pasto

Se recabó información detallada acerca de la gestión del pasto de cada Laboratorio y se analizaron las respuestas de los productores acerca de que entendían por gestión del pasto. La idea fue la de tener una clasificación de productores en función de diferentes formas de entender la gestión del pasto. Cada tipo es una forma de pensar la gestión del pasto.

En forma primaria hemos encontrado 5 tipos diferentes de pensar la gestión del pasto: i) desde el conjunto o sistema

(asociado a pastoreos controlados), ii) desde el pasto, (sin pasto no se puede gestionar nada), iii) desde las mediciones (sin medir no se puede gestionar), iv) desde la observación visual y v) desde el estado corporal del ganado (figura 6).

También en forma tentativa podemos afirmar la existencia de dos grandes grupos: a) el grupo que reúne a los tipos i, ii, y iii, que tienden a estar asociados entre sí, y b) el grupo que reúne a los tipos iv y v, que también se vinculan entre sí.

La utilidad de esta clasificación es importante a la hora de escalar el proyecto, lo que determinará diferentes formas de abordaje según como se entienda la gestión del pasto. Es decir, no podemos -para mejorar la gestión del pasto- insistir con medir la altura del tapiz a alguien que prioriza la observación.

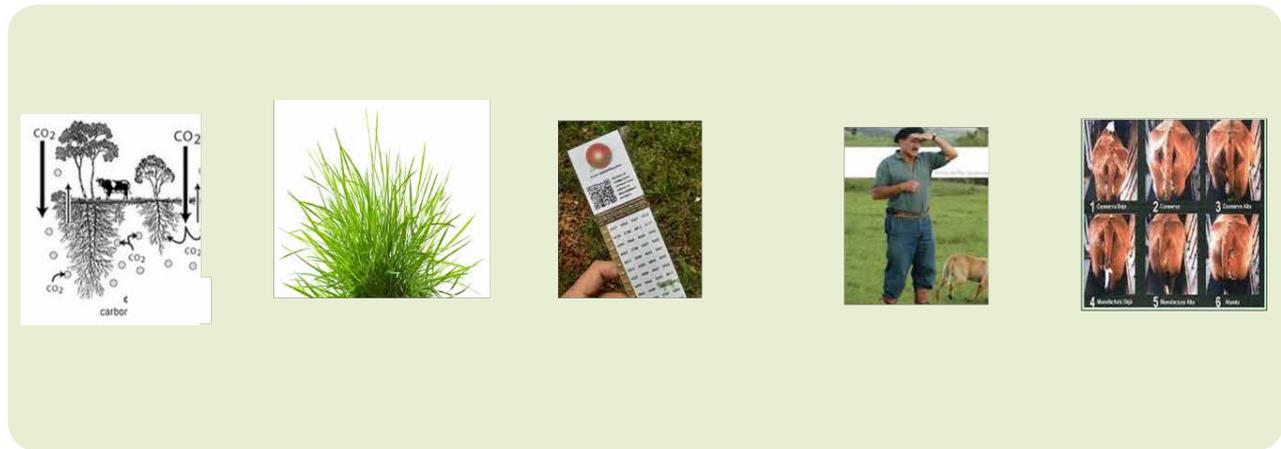
.....
¿Qué es escalar?

El escalamiento se asocia con la difusión de innovaciones. Significa “llegar a la gente”, a públicos más amplios, tener escala masiva. Superar la etapa piloto. Existen diferentes tipos de escalamiento: i) cuantitativo, asociado a la diseminación de mensajes a públicos amplios (visión tradicional); ii) funcional, cuando abarca diferentes áreas de un proyecto; iii) político, lo cual implica nuevas definiciones estratégicas por parte de los actores relevantes, y iv) organizacional, por ejemplo a través de la alianza entre diferentes actores (la Mesa de Ganadería sobre Campo Natural es un buen ejemplo).

.....
Oportunidades de mejora

Se mencionaron muchos aspectos organizativos, sobre todo de los talleres y su convocatoria, pero si una cosa quedó clara es que se está generando mucha información, que debe presentarse en forma sencilla y que la misma debe llegar en tiempo y forma a los productores en forma automatizada a través del ingreso a la plataforma iPasto. No hay que dejar de tener en cuenta que el proyecto tiene un marco conceptual de manejo adaptativo, donde si bien intervenimos con el proyecto es siempre con un estilo no directivo. Esto significa que nadie le dice al productor lo que tiene que hacer, sino que el decide y cambia eventualmente de rumbo a su real saber y entender, pero

Figura 6. Tipos de gestión del pasto. Desde el conjunto, el pasto, la medición, la observación y desde el estado del ganado.



apoyado con la evidencia técnica recogida a través de los monitoreos y el trabajo de los talleres.

.....
¿Qué es la plataforma iPasto?

Es una herramienta informática que permite por un lado conocer las tasas de crecimiento del establecimiento y de sus potreros desde el año 2000 a la fecha. Por otro lado permite el ingreso de información como la altura del tapiz y cargas para brindar indicadores como el Índice sobre Plato de Comida (IsPC) y disponibilidad forrajera (rápida y lenta).

.....

Red de Establecimientos Laboratorios (REL)

En el Proyecto participan 30 laboratorios que hasta ahora han funcionado independientemente unos de otros, casi sin ningún contacto. Es nuestro interés -y el de los productores en forma manifiesta- el comenzar a fortalecer la REL a través de conocerse mejor unos con otros, ya sean productores, familias, técnicos, y otros actores, para



ello este primer encuentro. La REL es una comunidad de prácticas.

.....
¿Qué es una comunidad de prácticas?

Es un conjunto de personas y grupos sociales que interactúan para alcanzar objetivos de aprendizaje, mediante el intercambio de conocimientos, compartiendo experiencias y realizando actividades en común. Tres características fundamentales de una comunidad de práctica son: i) desarrollan la misma practica (ganadería), ii) se preocupan por hacerla en forma efectiva, y iii) son portadores de conocimiento valioso.

.....

También el encuentro de productores fue el puntapié inicial para que todos los actores involucrados pudieran conocer los establecimientos laboratorio, que quienes gerencian, en particular, se conocieran e interactuaran como parte de la REL.

Para lograr resultados y llegar a contribuir en la mejora del desempeño de los establecimientos ganaderos, todo debe empezar de abajo, desde los usuarios (productores/as), creando buenos cimientos para esta comunidad.

Hemos congregado ya a más de 800 participantes, en 59 talleres realizados, donde la mayoría son productores y productoras, que han manifestado haber aprendido nuevas e interesantes cosas. Estamos echando raíces.

Basta sólo con observar la naturaleza, y en particular el caso de la caña bambú gigante, pasa 4 años formando profundas raíces casi sin emitir brotes para después de ese tiempo producirlos (cañas) de hasta 20 metros de longitud. La naturaleza es sabia y como decía el paisano: ●

“Lo único que se empieza de arriba, son los pozos...”



El Proyecto Arroz/Ganadería es público

Ing. Agr. Mag. Santiago Lombardo Chavasco
Lic. Mag. Guaymirán Boné Rodríguez
Plan Agropecuario



Foto: Plan Agropecuario

El pasado 6 de setiembre en Treinta y Tres, y el 8 de setiembre en Tacuarembó se realizó la presentación pública del proyecto FPTA 381 por su nombre corto Arroz/Ganadería.

La primera jornada se realizó en el establecimiento de la Familia Bello en Costas de San Francisco, departamento de Treinta y Tres, quien arrienda campo para tres productores arroceros, uno de los cuales es Federico Gigena. Ellos dos componen el sistema Bello-Gigena, uno de los 6 sistemas que participan en la propuesta.

En el mismo sentido, con el objetivo de presentar públicamente a Arroz/ganadería, el 8 de setiembre tuvo lugar el lanzamiento en el establecimiento Santa Enriqueta en Pueblo de Barro, Tacuarembó, perteneciente a la familia Bove y donde el productor arrocero que integra el sistema es Ernesto Aguirre.

Las dos actividades contaron con una gran presencia de productores arroceros y ganaderos, técnicos de las instituciones participantes y autoridades de INIA y la Asociación Cultivadores de Arroz.

Este Proyecto nace como una demanda que llega al Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria, quien propuso a la Asociación de Cultivadores de Arroz, diseñar y ejecutar un proyecto con foco en la interacción entre los subsistemas arrocero y ganadero, por lo cual integró al Plan Agropecuario como uno de los ejecutores.

El problema identificado como punto de partida para este FPTA es el vínculo entre el productor arrocero y ganadero que, desarrollando su producción dentro de un mismo sistema, combinan factores tecnológicos y no tecnológicos donde se generan ten-



Foto: Plan Agropecuario



Foto: Plan Agropecuario



siones, lo que no permite aprovechar eficientemente la sinergia entre ambos rubros.

El objetivo central de este Proyecto que es financiado por INIA y ejecutado por la Asociación Cultivadores de Arroz y el Plan Agropecuario, busca comprender las interacciones y desarrollar estrategias de mejora de la competitividad de los sistemas arroz-ganadería gestionados por ganaderos y arroceros. Específicamente, poner a disposición de los usuarios de estos sistemas, información sobre los factores clave de manejo y de relacionamiento, que tengan como resultado el beneficio para ambas actividades, a partir de la construcción de acuerdos.

En ambas jornadas de lanzamiento se presentó el proyecto a los más de 130 participantes, se describió la situación de cada sistema, la producción de forraje y carne de cada subsistema arroz-ganadería, manejos pactados y decisiones en relación a estos sistemas, luego de la actividad de salón se realizó una salida de campo para conocer cada situación.

Este camino recién comienza pero hay un equipo integrado por representantes de la ACA y el Plan Agropecuario, que en una sintonía de trabajo casi perfecta, han delineado un cronograma de acciones para dar respuestas a las preguntas de investigación y dar cumplimiento a los objetivos del Proyecto. ●

Apuntes sobre Wagyu en Uruguay

Ing. Agr. Maximiliano Mazolla

Presidente de la Sociedad de Criadores de Wagyu del Uruguay

El Wagyu es una raza de origen japonés que se ha extendido a nivel mundial debido a la demanda de su carne, que posee características que la hacen única, en sabor y ternura debido a su típico marmoleado. Además aporta estas características utilizada como herramienta para el marmoleo en sus cruza o para mejorar características reproductivas o por bajo peso al nacimiento.

Hoy la Sociedad de Criadores de Wagyu del Uruguay está trabajando para evaluar la genética, certificar los animales, difundir y promover la raza.

Un origen diferente

El ganado Wagyu es originario de Japón y comprende cuatro razas, entre ellas, los dos más importantes son el Wagyu Negro (o Tajima) y el Wagyu Colorado (o Akaushi). Históricamente había muy pocos animales en Japón debido a la reducida superficie pastoril que posee este país y el ganado era utilizado como herramienta de trabajo, principalmente de como animales de tiro o carga. Al ser una isla y sumado a la clausura comercial japonesa en el momento en que se expande el comercio marítimo mundial, los ganados estuvieron prácticamente aislados hasta el año 1868. Recién a partir de este año, se inicia la importación de ganado foráneo y comienza un proceso de intercambio genético, sin embargo, algunos criadores notaron una disminución en la aptitud para el trabajo y en la calidad de la carne de los animales cruza. Por esto, a partir de 1919 comienza el registro oficial de animales Wagyu (“Wa” significa “al estilo japonés” y “gyu” se refiere al “ganado”) y un cierre de los linajes para conformar las cuatro razas japonesas modernas. Recién hacia los años '70 se exportan los primeros animales de Japón a Estados Unidos, 2 toros negros y 2 colorados, y luego en la década del '90 se producen nuevas salidas de ganado Wagyu desde Japón a EEUU y Canadá principalmente. La exportación de genética Wagyu de Japón está prácticamente prohibida y el total de animales exportados fue muy reducido, aunque gracias

aunque gracias al uso de las tecnologías reproductivas, desde los '90 se han generado grandes rodeos tanto de ganado negro, como colorado. Actualmente, la cría de la raza fuera de Japón está muy difundida, siendo los principales productores EEUU y Australia, por su parte Uruguay comenzó la cría en el 2003 y hoy se ubica detrás de Brasil en el número de animales puros registrados en Sudamérica.



Foto: Sociedad de Criadores de Wagyu del Uruguay

Foto 1. Novillos Wagyu negro

Foto 2.
Novillos Wagyu
colorado



La cría, algo cotidiano

La cría del ganado Wagyu, tanto puro como cruza, se ha adaptado muy bien a diferentes condiciones productivas de nuestro país, con rodeos establecidos en departamentos con situaciones tan diferentes como Artigas, Florida, Maldonado, Soriano y Treinta y Tres, por citar algunos ejemplos. Para la cría, esta raza destaca por dos características fundamentales, el bajo peso al nacer y su llamativa precocidad sexual y fertilidad. Los terneros puros nacen en un rango de 20 a 35 Kg, promediando 28 Kg, y en la cruce esa característica se mantiene, aun cuando la influencia de la genética materna puede influir en tal característica. Esto es una gran ventaja ya que reduce de manera drástica los problemas al parto, y varios productores están adoptando la cruce con Wagyu para el entore de vaquillonas, especialmente el de 15 meses tanto en razas carniceras como lecheras.

Por otro lado, la actividad sexual es muy precoz observándose celos en hembras a partir de los 10-12 meses de edad; los toros por su parte poseen una fertilidad, libido y capacidad de servicio muy importantes, siendo esto muy resaltable para los toros de la raza.

Un aspecto a tener en cuenta es que la producción de leche de las madres puras sea la necesaria, ya que en condiciones adversas puede comprometer el desarrollo de los terneros, aunque la contracara de esto es que al mes de vida ya se puede ver a los terneros consumiendo pasto.

La recría, el momento fundamental

La recría es la etapa fundamental en el ciclo productivo de esta raza, tanto para engorde como para obtener reproductores. En esta etapa del desarrollo se genera la estructura ósea del animal y las células grasas que el tendrá disponibles para el llenado posterior en la terminación, estos dos factores determinarán el tamaño y calidad de la carcasa. Se ha observado que una tasa de ganancia diaria de alrededor de 600 gr/día garantiza un buen desarrollo del tejido graso, es decir, para producir grasa y en particular intramuscular, la alimentación es fundamental. Está reportado que una ganancia diaria estable con pocas fluctuaciones es muy deseable a la hora de lograr objetivos vinculados al producto final: calidad de carne y grasa intramuscular.

Por otro lado, el crecimiento se ve muy influenciado por la disponibilidad de alimento y el Wagyu tiene un crecimiento que se extiende a lo largo de la vida del animal, si bien el crecimiento en alto se detiene, los animales se desarrollan en ancho y profundidad incluso luego de la adultez. Por ejemplo, en las vacas se observa un aumento de peso constante y, aunque se reduce en ganancia diaria, se extiende hasta los 8 y 9 años de vida.

El engorde, para explotar la genética

En lo que se refiere a engorde y producción de carne, la genética Wagyu debe ser considerada una herramienta que aporta grasa intramuscular o marmoleo. Dependiendo del objetivo de producto final, es decir cantidad de grasa intramuscular deseada, el productor puede utilizar diferentes proporciones de sangre Wagyu (puros o cruces) con diferentes niveles y tiempos de alimentación. Esto es fundamental definirlo previamente porque la carne producida tendrá características muy diferentes en las muchas combinaciones posibles de sangre y tipo de alimentación. Por ejemplo, para producir

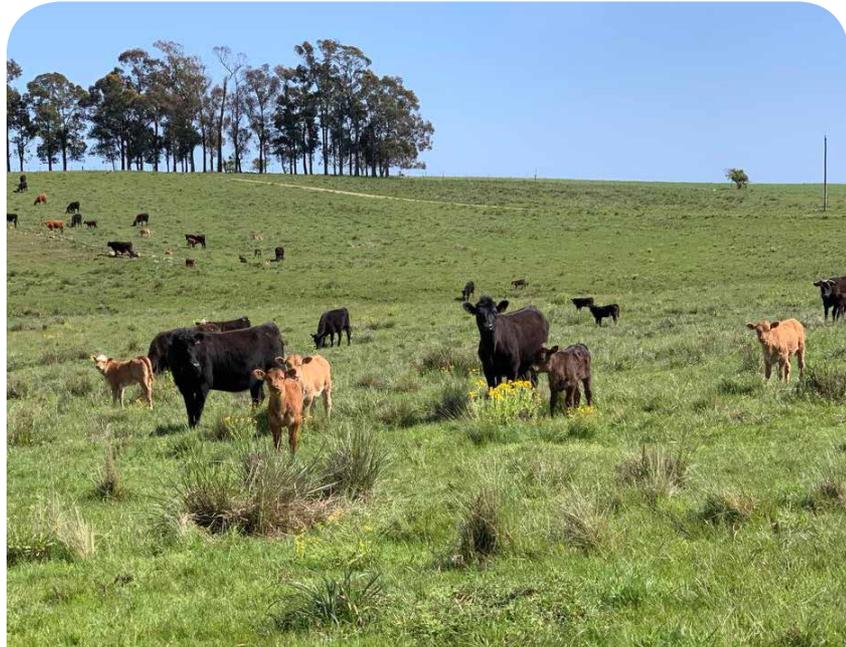




Foto: Sociedad de Criadores de Wagyu del Uruguay

Foto 4. Marmoleo típico de la Carne de Wagyu

una carne estilo Kobe (de muy alto marmoleo) se requerirán preferentemente animales con al menos $\frac{3}{4}$ Wagyu y un encierro de al menos 300 días. Por otro lado, hay estudios hechos en EEUU que una primera cruce bien criada y con 120 días de encierro, casi el 100% de las carcasas clasifican Choice. Éste es el sentido de la genética Wagyu como herramienta de marmoleo, existen diferentes negocios relacionados a la calidad de la carne asociada al marmoleo y en ellos la genética Wagyu aporta valor.

Claramente el valor de la carne estilo Kobe es atractivo y llama la atención, aunque también requiere tiempos de producción e inversiones diferenciales, sumado a una cadena aun no estructurada en nuestro país, hace a este modelo productivo una interesante alternativa de diversificación para algunos productores que puedan y quieran asumirlas.

La Sociedad de Criadores de Wagyu del Uruguay

La SCWU lleva más de 15 años trabajando para difundir la cría del ganado Wagyu. Actualmente en Uruguay estimamos que hay más de 1.800 animales puros en al menos 15 rodeos y en franco crecimiento, además un buen porcentaje de ellos están inscriptos en ARU. Por otro lado, estimamos al menos 15.000 animales cruce con diferentes porcentajes de sangre Wagyu, desde 1/2 sangre hasta animales casi puros (7/8 y más).

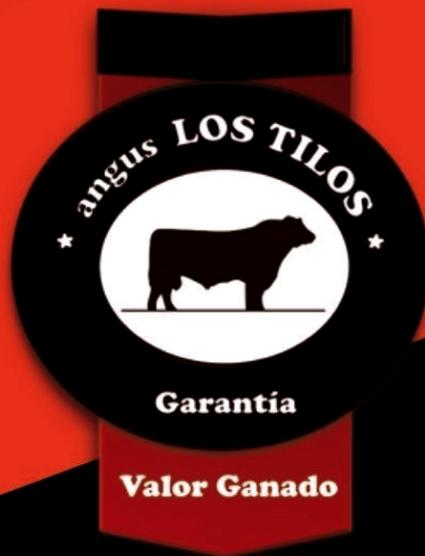
Los objetivos de la SCWU de corto y mediano plazo son:

- Evaluación genética. Se está hace unos años, registrando y recopilando información para realizar una evaluación genética de la raza, con ayuda del INIA. En este año 2022 en la Expo Prado participaron dos cabañas.
- Certificación racial y Clasificación de la carcasa y tropas. Es muy importante que los rodeos puros que no son de pedigrí y los animales cruce puedan contar con algún tipo de certificación que les permita valorizar sus animales, reconociéndoles la genética Wagyu en ellos para ello se está trabajando en forma inicial para formar inspectores para tatuar animales puros o asimilados.
- Posteriormente vendrá la clasificación estandarizada del marmoleo que pueda equipararse a los estándares internacionales, esto facilitaría la valorización de la carne con diferentes grados de marmoleo.
- Difusión y promoción de la Raza.

A lo largo de los años, la raza ha siempre llamado la atención, sea por su origen, por su carne e incluso por las leyendas que se cuentan sobre la misma.

La intención de la SCWU es ser fuente de información fiable y profesional sobre la raza, sus características y las mejores prácticas asociadas a su crianza.

Desde la SCWU se fomenta también el uso de la genética para el rodeo general y la incorporación de nuevos criadores. ●



remate
33
en

VIERNES 7 OCTUBRE

Soc. Fomento 33

ZAMBRANO Y CIA - ESCRITORIO GAMBETTA

FLETE GRATIS TOROS

PREOFERTE Y AHORRE >>



anguslostilos.com.uy





Remates Auspiciados 2022

www.angusuruguay.com

 23 de setiembre

ANGUS DEL OESTE DE CABAÑA LA MARTINETA, LA ESTELA Y LA MILAGROSA

📍 Local La Rural de Cardona

Remata: Tomás Cabrera Peile Negocios Rurales

 28 de setiembre

15° REMATE ANUAL DE SAN GREGORIO GANADERA

📍 Propia Estancia. Paraje San Salvador, Soriano

Remata: Coco Morales & Asoc. y Pages y Mañay

 30 de setiembre

GENÉTICA CON MARCA REGISTRADA DE FRIGORÍFICO MODELO Y SOC. GAN. SAN SALVADOR

📍 Local Don Tito – Tacuarembó

Remata: Valdez & CIA

 01 de octubre

LA COLORADA EN LOS NOVILLEROS

📍 Rural del Prado

Remata: Escritorio Dutra

55° REMATE ANUAL SANGRES DE CAMPEONES DE SAN JOSÉ DEL YAGUARÍ

📍 Propia Estancia, San José del Yaguarí Ruta 100, km 97

Paraje Carpintería, Durazno.

Remata: Zambrano & CIA

 03 de octubre

GANADERA LAS MOROCHAS – RESERVA ANGUS

📍 Hotel Cottage – Montevideo

Remata: Zambrano & CIA

 04 de octubre

ANGUS CAMPERO DE LA ORACIÓN, EL GUALICHO Y LA COLORADA

📺 Transmisión por www.escriitoriodutra.com
y VTV Rural

Remata: Escritorio Dutra

SAN GERARDO EN FLORIDA

📍 Asociación Rural de Reboledo

Remata: Arrospide Otegui e hijos

22° REMATE ANUAL DE SOCIEDAD GANADERA EL YUNQUE

📍 Local El Yunque – Fraile Muerto, Cerro Largo

Remata: Megaagro

ESCUELA AGRARIA SUPERIOR LA CAROLINA

📍 Local La Rural de Cardona

emata: Tomás Cabrera Peile Negocios Rurales

 05 de octubre

CABAÑA SANTA CLARA

📍 Rural de Durazno

Remata: Romualdo & CIA y Juan Vera SRL

BAYUCUÁ SC

📍 Agropecuaria de Salto

Remata: Zambrano & CIA y Correa y San Román

 06 de octubre

10° REMATE ANUAL – CABAÑA SANTA LUCÍA DE SANTIAGO EFFINGER

📍 Local Fernando de la Peña

Remata: Fernando De La Peña y Jaso&Jaso

 07 de octubre

REMATE LOS FERNANDINOS DE LA TARAMBANA SARL

📍 Asociación Rural e Industrial de
Maldonado – San Carlos

Remata: Berrutti- United Breeders & Packers

ANGUS DE PRIMAVERA

📍 Artigas

Remata: Rubén F. Canepa Agronegocios

TOROS EN LAS SIERRAS DE CABAÑA PINDUCA

📍 Sociedad Agropecuaria de Lavalleja

Remata: Escritorio Daniel Dutra y Jaso&Jaso

19° REMATE ANUAL LOMA AZUL DE FEDERICO RUBIO S.G.

📍 Asociación Rural de Florida

Remata: Romualdo & CIA

 **08 de octubre**

REMATE DE PRIMAVERA DE CABAÑA MACEDO

📍 Propia Estancia, Artigas

Remata: Megaagro y Gastón Araujo Agronegocios

 **11 de octubre**

24° REMATE ANUAL ANGUS DE SAN ALBERTO DE S. Y M. STEVERLYNCK

📍 Agropecuaria de Melo

Remata: Silveira Negocios Rurales

REMATE ANUAL CABAÑA DOÑA ADELA

📍 Sociedad Fomento de Treinta y Tres

Remata: Miguel A. Izmendi Negocios Rurales y Jorge Strauch Negocios Rurales

RINCÓN DE LAS MULAS

📍 Sociedad Rural de Durazno

Remata: Zambrano & CIA

 **12 de octubre**

7° REMATE CALIDAD ANGUS EN MINAS

📍 Escritorio de la Peña- Ruta 12 km 343 - Puente Otegui-Minas

Remata: De la Peña Valdez SA

REMATE CAMBÁPYTÁ - ARTIGAS

📍 Asociación Agropecuaria de Artigas

Remata: Zambrano & CIA

TOROS PARA EL NORTE DE SANTA CLOTILDE

📍 Local Don Tito – Tacuarembó

Remata: Valdez & CIA

 **13 de octubre**

4° REMATE ANUAL BUEN ABRIGO

📍 Asociación Agropecuaria de Salto.

Remata: Coco Morales & Asoc. y José F Jaso Negocios Rurales

Acceso a la tecnología de Inseminación Artificial a tiempo Fijo (IATF)

Una experiencia de varios actores: Instituto Plan Agropecuario, Asociación Agropecuaria de Salto, Asociación Fomento Rural de Valentín, Sociedad de Fomento Rural Guaviyú de Arapey y Selecta S.R.L.

Ing. Agr. Emilio Duarte
Plan Agropecuario

La Asociación Agropecuaria de Salto en el ámbito de la exposición anual (ExpoSalto) transmitió al IPA la inquietud presentada por productores ganaderos, sobre la complejidad en el acceso a la tecnología de Inseminación Artificial a tiempo fijo (IATF) en sistemas de baja escala. La Junta Directiva y el equipo de la Regional Litoral Norte (RLN) del IPA tomaron el planteo como una excelente oportunidad para enmarcar esta problemática en un programa de extensión, donde además de facilitar la solución local, se genere experiencia y metodología escalable a otras localidades.

El objetivo planteado fue explorar una metodología participativa y colaborativa para que productores ganaderos accedan a la Tecnología de IATF. A continuación compartimos el proceso para cumplir con este objetivo.

Actividades realizadas en primera etapa.

a) Identificación y selección de productores interesados

El primer paso fue identificar un grupo de productores con el perfil adecuado. Durante el mes de agosto de 2021, a través de las organizaciones de productores y el IPA se encuestó a 15 productores del departamento de Salto, seleccionándose 5 de ellos. Las condiciones principales para la conformación del grupo fueron; un sentido interés en el tema, no haber aplicado anteriormente la tecnología y comprometerse a participar activamente del programa realizando las actividades necesarias en tiempo y forma.

b) Taller con los productores seleccionados y técnico facilitador de IPA.

Durante la primera reunión presencial, en setiembre de 2021, se realizó las presentaciones formales, se repasó el objetivo general del proyecto, se niveló conocimientos sobre la tecnología

de IATF y se relevó la información necesaria para programar las siguientes actividades. Para esto último se realizó un taller, con el objetivo de identificar dimensiones y componentes necesarios para el éxito del programa, visualizando lo disponible y lo faltante. Se planteó una consigna a cada productor para completar en una tarjeta lo que será necesario en cada una de las dimensiones identificadas. Las tarjetas individuales se sistematizaron en una pizarra, y se subrayó con rojo lo que faltaba. Los resultados se presentan en el siguiente cuadro.

La totalidad de productores participantes compartieron una visión similar de su establecimiento en un futuro cercano por aplicar la tecnología (columna 4), lo que hizo posible posteriormente confeccionar metas concretas y un plan de acción para el cumplimiento del objetivo. Todos expresaron el propósito de dirigirse hacia una genética superior y la obtención de un rodeo y producción de terneros más pareja. Un productor además expresó el propósito de ir aumentando la IATF en su rodeo, en principio vaquillonas de primer servicio y posteriormente vacas múltiparas de parición temprana.

Dentro de los beneficios identificados al utilizar la IATF (columna 3), se destacaron la mejora genética del rodeo, un menor requerimiento de toros, la obtención de partos tempranos y terneros más parejos, la posibilidad de inseminar vacas múltiparas con ternero al pie, con un menor tiempo dedicado, y mejores resultados económicos.

Los principales recursos necesarios (columna 2) identificados fueron; animales con correcto peso y desarrollo ciclando al momento de la inseminación, equipo de personas con el instrumental necesario para realizar la inseminación, instalaciones adecuadas en el lugar, y semen de genética superior. Tres re-

Cuadro 1. Resultado sistematizado del Taller.

| Dimensión | 1- Conocimientos y habilidades | 2- Recursos | 3- Beneficios | 4- Visión |
|------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|
| Resultados | - Nº animales - Condición CC - Situación Forrajera - Protocolo sanidad - Protocolo IATF - Selección semen | - Animales en condición - Inseminador/a - Equipos, Insumos - Semen superior - Infraestructura | - Mejora genética - Menor Nº de toros - Partos Temprano - Terneros parejos - Menos tiempo - Resultado Económico - Inseminar vacas" | - Genética superior - Rodeo y terneros parejos - Mayor % inseminado |

Cuadro 2. Número de animales a inseminar, condición corporal, raza y plan de acción para IATF.

| Productor | Nº | Categoría | CC | Raza | Día 0 | Día 7 | Día 9 IATF |
|-----------|-----|---------------------|-----|----------|-------|-------|------------|
| 1 | 150 | Vacas y vaquillonas | >4 | AA COL | 23/10 | 30/10 | 1/11 |
| 2 | 50 | Vaquillonas | > 4 | HH mocho | 4/11 | 11/11 | 13/11 |
| 3 | 68 | Vaquillonas | > 4 | AA NGRO | 4/11 | 11/11 | 13/11 |
| 4 | 12 | Vaquillonas | > 4 | AA COL | 4/11 | 11/11 | 13/11 |
| 5 | 60 | Vacas y vaquillonas | < 4 | AA NGRO | 20/11 | 27/11 | 29/11 |



Foto 1. Mesa de trabajo para la colocación de dispositivos intrauterinos (octubre).



Foto 2. Colocando dispositivos intrauterinos



Foto 3. Mesa de trabajo para Inseminación, descongelo de pajuelas.

f) Actividad de capacitación en manejo del campo y el ganado a partir del Índice sobre el Plato de Comida (IsPC).

De los conocimientos identificados como necesarios para un programa de inseminación exitoso, la planificación para lograr una oferta de forraje adecuada se consideró muy importante. La actividad de capacitación tuvo como objetivo que los productores adquieran habilidades para obtener información objetiva del pasto disponible y el pasto necesario para cumplir con objetivos de producción estacionales. Por más información de esta metodología dirigirse al siguiente artículo.

https://www.planagropecuario.org.uy/uploads/magazines/articles/195_3039.pdf

La actividad de capacitación permitió obtener información importante, que explicó gran parte de los resultados obtenidos.



Foto 4. Dra. Veterinaria Graciana Hourcade durante la inseminación.



Foto 5. Midiendo el pasto con una regla.

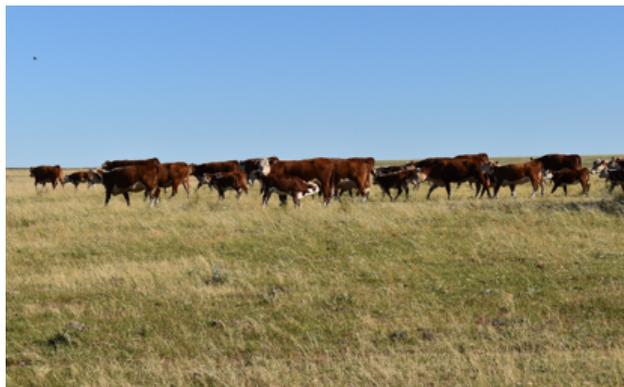


Foto 6. Caracterización de los animales del predio, número, peso y oferta de pasto necesaria.

g) Resultados del diagnóstico de gestación.

En mayo de 2022 se pudo relevar la información de resultados de gestación de todos los productores, los que se comparten en el siguiente cuadro.

Como se observa en el cuadro 3 los resultados obtenidos fueron variables entre predios. Un productor no pudo inseminar debido a la pobre condición del ganado, optando por monta natural y obteniendo magros resultados en la preñez global (37%). Cuatro productores obtuvieron resultados aceptables a partir de la tecnología de la IATF cumpliendo con sus objetivos, y mejoraron sensiblemente los indicadores de preñez a partir del repaso con monta natural.

La situación forrajera y la condición de los animales explicó gran parte de los resultados obtenidos.

La situación del productor 5 fue alarmante durante todo el proceso, la sequía primavero-estival ocurrida durante el periodo y el retardo en recibir un área extra de pastoreo, provocó un severo déficit de forraje (< 2 cm de altura) y sobredotación. El IsPC demostró que la disponibilidad de pasto existente en el predio fue el 30% respecto al pasto necesario. Las medidas tomadas para paliar la situación, suplementación y destete temporario no fueron suficientes para mejorar los resultados.

El productor 1 participó en la capacitación, pero no logró los datos de pasto y ganado para construir el IsPC. En recorrida predial se pudo apreciar una buena condición del campo y animales logrando una buena preñez (85%).

Los productores 2, 3 y 4, midieron campo y animales, obtuvieron IsPC óptimos (entre 85 y 98 % del pasto necesario) y resultados de preñez bueno y excelentes.



Foto 7. Calculando el Índice sobre el plato de Comida (IsPC).

Cuadro 3. Resultados de preñez en los 5 predios participantes.

| | Productor 1 | Productor 2 | Productor 3 | Productor 4 | Productor 5 |
|--------------------------------|---------------------|-------------|-------------|-------------|-------------------------|
| Categoría | 1º servicio y vacas | 1º servicio | 1º servicio | 1º servicio | 1º servicio Y vacas |
| Número de animales a inseminar | 133 | 39 | 68 | 12 | 60 (no se hizo IATF) |
| % de preñez en IATF | 56% | 49% | 55% | 55% | - |
| % de preñez IATF + servicio | 75,20% | 94,80% | 96,40% | 100% | - |
| % preñez global | 85% | 94,60% | 81,4 % | 100% | 37% |
| IsPC | s/d | 0,98 | 0,85 | 0,85 | 0,3 |

Actividades realizadas en etapa final.

h) Evaluación del programa

Se realizó una evaluación por parte de los cinco productores. De la misma se concluye todos los participantes cumplieron las expectativas, tanto los aspectos operativos, la metodología de taller, de planificación y capacitación fueron muy bien valoradas. En relación a los logros generados se resaltó la posibilidad que ofreció el programa de aplicar la tecnología de la IATF a partir de la metodología de trabajo en grupo, y se sienten con la capacidad de repetirlo en la próxima zafra.

(i) Difusión

Este artículo tiene como objetivo difundir la experiencia de

estos productores, como estímulo, para que otros junto a sus organizaciones e instituciones puedan trazar caminos propios, explorando metodologías participativas y colaborativas para la aplicación de tecnologías en ganadería.

Quienes integramos la Regional Litoral Norte del Plan Agropecuario agradecemos a los productores participantes; Gerardo Sierra, Pablo Torres, Lourdes Sierra, Mario Chagas y Graciana Hourcade.

A la empresa SELECTA S.R.L que aportó el semen, y el asesoramiento a través de Juan Capandeguy.

A Esteban Carriquiry y Francisco Donagaray por el trabajo realizado y el apoyo brindado. ●

Anexos

(comentarios evaluatorios de productores, por WhatsApp)

Maria De Lourdes Sierra: Buenos días

Espero que anden bien

Voy a informar cómo están las vaquillonas inseminadas

En octubre 2021 pesaban 307 kg promedio .

Se sacaron 2 chicas y falta de maduración

Se inseminó 39 vaquillonas

El 13 de noviembre 2021

El 16 de diciembre por ecografía quedamos con 24 vaquillonas preñadas .

Abril 2022, 2 de esta vaquillonas habían abortado

En junio 2022, aborto otra con el ternero ya formado y chiquito.

Peso promedio de estas vaquillonas 440 kg en esa fecha

El 1 agosto parió una con mellizas, sin leche y sin saber que pasaba.

Murieron ambas

Ese mismo día una atracada y el ternero muerto

Vamos quedando con 21 vaquillonas menos 2 que mal parieron 19 vaquillonas. Las cuales 14 crían a sus terneros/as, 5 Sin parir

Emilio Duarte: Muchas gracias Lourdes por el informe. Super completo!

¿Cuál es tu evaluación ?

María de Lourdes Sierra: Me parece que casi el 10% de pérdida embrionaria es medio mucho.

Que la parición no es tan junta; (ya están pariendo las vaquillonas que se preñaron con toro)

Que mal parieron, atracadas o antes de tiempo casi un 13 % es medio mucho el porcentaje.

Este año paso la inseminación, no tengo los animales en condición y tendría que estudiar el costo aparte de inseminación, aprontar las vaquillonas

Tengo toros suficiente para todo el rodeo.

La evaluación final todo que se haga es positivo en un presunto chico

Aparte aprendo, que es muy importante

Emilio Duarte: Muchas gracias Lourdes!!

Comentarios del resto? Cómo van los partos ?

Gerardo Sierra: Buenos días

Yo en esta oportunidad no tengo aporte sobre inseminación debido a que

al momento de realizar los trabajos los ganados no estaban en condiciones y con poca ciclicidad lo que solo entore

Los ganados ahora pariendo bien y proyectando para este año realizar la inseminación postergada

Graciana Hourcade: Buen día! Como les va?

La verdad que acá las pariciones vienen fantásticas. Ya tenemos el 47% de todo el rodeo parido (no solo las inseminadas) y empezaron hace 20 días. Paren muy juntas, obviamente considerando que la preñez no es un número estático, tiene un rango de +/- 10 días aproximadamente e incluso hay animales que salen del rango. Lo que nos lleva a una gran cabeza de parición, y con los precios del ternero la verdad que me parece excelente. Solo una vaquillona se nos adelantó un poco más y eran mellizos, tenía muy poca ubre entonces se la largo a un rye grass donde tenía un poco más para pellizcar y la verdad que están bárbaros los 3, es un ray grass tirado al voleo sobre campo natural así que imagínense que no es la gran cosa.

Nos aborto una vaquillona, fue pasado los 45 días por lo tanto ya no es una pérdida embrionaria, y ahí debo analizar otros factores que no tienen nada que ver con la inseminación en si (sanidad, manejo, etc). Se lo adjudico a un problema puntual de la vaquillona porque fue la única, además que vivimos una gran ola de calor.

Del resto no tuvimos ningún problema al parto, incluso los animales llegaron con menos cc que el año pasado y la verdad que son minúsculos los terneros, los animales no sienten el parto y mucho menos se desgastan haciendo fuerza mientras paren. La verdad que me maravilla cada vez más el Angus.

Mario Chagas: Buenos días cómo andan??

Yo quisiera agradecer al Plan Agropecuario por esta gran posibilidad que nos dio de usar esta herramienta como la IATF para mejorar nuestra participación. Cómo lo adelanto Graciana para nosotros hasta el momento todo positivo, desde que estamos en la cría es el primer año que no hemos tenido atraques. Para nosotros es una herramienta que vino para quedarse. Muchas gracias. Ojalá podamos continuar juntos al Plan

Torres Pablo: Buen día ! Cómo están ? En lo que respecta al ganado inseminado ...realmente excelente todo ! Escupen los terneros las vaquillonas .. realmente preciosos los terneros ! Me emparejé la parición y por lo tanto el cuidado me quedó mucho más fácil en el predio ! Es solo andar todos los días ! De 100 animales 70 quedaron preñadas por Inseminación y 30 por repaso de toros ! De las 70 no saque ninguna mal parida .ni atraques ! Si de las del repaso por toros tuve pérdidas embrionarias y atraques ! El tema de los parches es una herramienta realmente muy buena ... !! Fue un año duro ! Seca y luego un invierno muy húmedo por lo tanto me parece que por ahí puede ser las pérdidas embrionarias que tuve en el resto del ganado ! Por más que tengan sanidad completa ... me parece que es por ahí la mano ! Totalmente conforme en todo !

Luego envió video de los ternero.

La genética siempre prevalece



Martes 4 de octubre / 12 Hs.

22° REMATE ANUAL

Local el Yunque - Fraile Muerto - Cerro Largo

110 TOROS PI CON DATOS EPD Y GENOTIPADO

40 Vientres PI | 200 Vientres SA

PRE OFERTAS

DEL 29 DE SETIEMBRE AL 3 DE OCTUBRE



**Mirá el catálogo en la app y aprovechá
los beneficios de la pre oferta**

Remata:



Colabora:

PEPO MATTOS
099 796 121

Auspicia:



Financia:



Descargá nuestra APP:



Diversificación e Innovación en pequeña escala; oportunidad para el ovino

Ing. Agr. Hernán Bueno Larroque
Plan Agropecuario

En Canelones la diversificación productiva es una herramienta muy utilizada por los productores. En este marco y a través de la búsqueda de la solución a una problemática identificada, la familia Guarini emprende el recorrido para adaptar y patentar una solución tecnológica.

En el Departamento de Canelones la producción ganadera se caracteriza por presentar diferentes escalas de producción y sistemas diversificados. Rubros como la horticultura, fruticultura y lechería (entre otros), conviven con la ganadería vacuna y ovina. Según el Anuario Estadístico Agropecuario 2021 del MGAP-DIEA, las existencias ovinas del departamento son 46 mil cabezas de un total a nivel nacional de 6.337 mil.

A nivel de campo se ha observado un incremento exponencial de la producción, mostrando a nivel de datos desde el 2013 al 2020, 7 mil cabezas más ovinas.

En predios diversificados y dada las pequeñas escalas del Departamento, se ha tratado de aprovechar todas las áreas de pasturas remanentes para la producción de carne, desde los puentes verdes que generan rubros como la horticultura, hasta los callejones de pasto que genera la producción de frutales.

Es así que la familia Guarini se ha ocupado de tratar de ver como producir de forma más eficiente y sostenible en el tiempo.

Actualmente se dedican a la producción cítrica. En el año 2019 a raíz del nacimiento de sus hijos Donatella y Francesco, decidieron pasar a producir de forma orgánica, para que ellos puedan disfrutar sin riesgo a contaminarse de agroquímicos mientras juegan por todo el predio, pensando además, qué le iban a dejar a las siguientes generaciones venideras. A su vez, debían buscar obtener más ingresos y mayor rentabilidad a nivel productivo y para ello en esta escala, una alternativa es diversificar la producción, buscar de maximizar los recursos con los cuales cuentan para sacarle el mayor provecho a lo que hacen.

Es por ello que el gusto por el ovino se mancomuna con la producción de cítricos, y se comenzó la búsqueda a través de una tecnología que presentaba dificultades, solucionar la problemática desde otra perspectiva.



Foto: Plan Agropecuario

Martín ¿Cuál fue el problema identificado en el sistema cítrico?

Principalmente el control del pasto y malezas. Al apuntar a una producción orgánica familiar, es decir sin utilizar herbicida, implicaba un costo elevado, con alta demanda de mano de obra y tiempo.

¿En qué consiste la solución al problema identificado?

Se trata de un bozal ovino/caprino que permite a los animales pastar libremente en el suelo sin producir daños en los cultivos a una altura superior, evitando el ramoneo, y a su vez favoreciendo sus deposiciones que fertilizan el suelo sin necesidad de realizar fertilizaciones externas, tecnología que llamamos "KI". Siendo una adaptación de un bozal que había llegado al medio que presentaba dificultades en su utilización, comenta el productor.

El mundo va hacia la producción autosustentable y amigable con el medio ambiente.

Con los precios de fertilizantes y agroquímicos en alza permanente, logramos bajar significativamente los costos y a la vez aumentamos la rentabilidad de los predios.

¿Cómo funciona y por qué el nombre de KI?

A medida que fuimos perfeccionando el producto para llegar a su versión actual, nos dimos cuenta que hay muchos productos con la misma problemática, y a su vez tomamos consciencia del impacto positivo que logramos en la producción.

De ahí su nombre... KI de *Keep It*, en su traducción al español, "Manténlo".

Es una máscara o bozal realizado en plástico, resistente al clima y al uso de los animales. El mismo se compone del bozal, más los arneses necesarios para poder colocarlo en el animal. Los arneses son realizados y colocados de manera tal que sea cómodo para el animal.

Cuando el animal baja su cabeza permite el pastoreo en el sue-



Foto: Plan Agropecuario



lo, y al levantarla, el bozal baja, impidiendo que los animales coman las plantas frutales.

¿Cuáles son las características del producto?

Se puede controlar las malezas de manera muy eficiente, ya que los animales comen todo lo que tienen sin dañar los cultivos frutales.

La inversión inicial se recupera como máximo en un 1 año dependiendo del tipo de producción que se realice, ahorrando en combustible, mantenimiento de equipos agrícolas y menos mano de obra.

Nos permite decidir a nosotros que come el animal, ya que dependiendo del cultivo y la época del año podemos quitar y colocar el bozal ovino. Hay casos, como ser un cultivo de citrus que las ovejas permanecen con el bozal todo el año. En otros casos, como la vid, los productores la colocan cuando comienza la brotación hasta la cosecha de la uva (otros las utilizan también para el deshoje en las vides).

Por otro lado, el suelo es enriquecido con sus deposiciones, que es un muy buen fertilizante natural.

Un mensaje a los productores que quieran emprender a solucionar diferentes problemáticas

A veces hay que parar, mirar lo que estamos haciendo y ver cómo

podemos mejorarlo. En mi caso quería producir cuidando el medio ambiente y ganar más, trabajando menos. Esto lo logramos combinando dos rubros productivos y de esta manera diversificando los ingresos y los riesgos.

Finalizando

El Plan Agropecuario es un organismo de extensión que promueve entre sus líneas de acción, “contribuir al desarrollo sostenible e innovador de la producción ganadera...”, mediante la mejora continua en la actividad agropecuaria, facilitando los procesos de acceso al conocimiento.

En tal sentido, cabe destacar que Martín participó de un programa de desarrollo de emprendedores que fue ejecutado por nuestra Institución junto a Empretec. Además, de generar otras líneas de acción con otras instituciones tanto públicas como privadas. Un productor que ha realizado un recorrido sin descanso a la solución de un problema local.

La curiosidad, la búsqueda de una solución a una problemática en particular, sostenible y que permitiera generar mayores ingresos, despertó la motivación para adaptar una tecnología a su sistema y otros con la misma problemática.

Un ejemplo de como la innovación también es parte de la producción de conocimiento también desde los productores familiares. ●

La importancia de una buena comunicación para lograr una Integración Generacional exitosa

Ing. Agr. Mag. Julio Perrachon Ariztia
Plan Agropecuario

Durante buena parte de nuestra vida estamos estableciendo relaciones sociales con nuestros semejantes. La comunicación es una de las armas más potentes para lograr ese objetivo, la clave es utilizarla de forma positiva y constructiva.

Cuando esa interacción la llevamos al ámbito de nuestra propia familia, la herramienta comunicacional alcanza mayor significado y complejidad por el número de actores intervinientes, los vínculos existentes y la carga genética.

Una comunicación efectiva en el seno familiar es la base de una integración generacional exitosa, lo que redundará en una familia feliz.

Este artículo pretende colaborar con todas las familias que tienen o sienten necesidad de mejorar el relacionamiento entre los integrantes de la familia. A todos ellos los invito a que nos acompañen en este camino.

Introducción

El término comunicación es sumamente amplio. Los ejemplos en ese sentido abundan. Tal es así que esa comunicación puede considerarse un verdadero “talón de Aquiles” de diversas situaciones planteadas en el terreno laboral, empresarial y por supuesto en la interna de la familia. Esa trascendencia obliga a buscar estrategias para lograr una buena comunicación en cada uno de los lugares donde diariamente nos movemos, empezando por nuestra familia.

Existe buena comunicación familiar, cuando todos los integrantes del núcleo, trabajen o no dentro del emprendimiento, logran entender claramente lo que quieren transmitir sus pares en el menor tiempo posible y energía necesaria para la concreción del objetivo que se propone.

Por ejemplo, cuando se propone un proyecto, si existe una comunicación efectiva, todos los integrantes del núcleo familiar quedarán informados del motivo, cuándo y cómo se llevará a cabo y la forma de realizarlo. Todo ello a través de una automatización comunicativa que no se logra de un día para otro, pero que una vez adquirida permitirá la permanencia de la familia por varias generaciones, al frente del emprendimiento.

¿Cómo lograr una buena comunicación?

A nuestro criterio existen algunas habilidades, acciones y estrategias necesarias para lograr un resultado satisfactorio en materia de comunicación intrafamiliar.

Si pretendemos iniciar un proceso de cambio con quienes nos rodean, debemos comenzar por nosotros como individuos y no pretender cambiar de improviso la actitud del otro dentro del grupo familiar. Como se dice popularmente, “el cambio empieza por casa” y si logramos cambiar posturas propias que consideramos inadecuadas, quienes están a nuestro alrededor comenzarán el proceso de cambio.

El oído

Es fundamental, a través de un lenguaje adecuado y respetuoso, hacer que nadie, a nuestro alrededor, se sienta humillado por nuestras palabras. Es fundamental tratar al semejante de la misma manera que nos gustaría que nos trataran a nosotros. Enfocarnos en el problema a resolver y no en la persona que tenemos en frente, parece ser la clave.

Cuando la persona que tenemos frente a nosotros expresa su opinión, tratemos de entenderla, no juzgándola con ligereza. Debemos ejercitar lo que se llama “escucha activa”, atendiendo no sólo con los oídos, sino con la mente, la piel y el corazón.

Tu negocio habla de vos. Tu banco también.

Encontrá las mejores soluciones para el presente
y el futuro de tu establecimiento ganadero.

Hacé crecer tu empresa con los préstamos para capital de giro
e inversiones, leasing y convenios con empresas proveedoras
que te brinda Scotia.

Fideicomiso ganadero Scotia.

Sponsor Oficial de



**ANGUS
URUGUAY**

SOCIEDAD DE CRIADORES
ABERDEEN ANGUS
DEL URUGUAY.



Scotiabank®

La boca

Es elemental realizar un cuestionamiento eficaz, teniendo la habilidad de realizar las preguntas justas y en el momento indicado, con respeto. Por ejemplo ¿Por qué te parece que sucedió esto?, ¿Qué aprendiste de esta experiencia?, ¿Cómo piensas que podemos hacer mejor esta actividad? Las preguntas abiertas bien realizadas, permite un diálogo más extenso y entender más en profundidad a la otra persona. De lo contrario, si realizamos preguntas cerradas, solo tendremos una respuesta por Sí/No o Bien/Mal, esto es más un cuestionario y no un diálogo. Por lo tanto, tener todos los sentidos con la máxima apertura, a excepción de la boca, la que deberemos utilizar de forma efectiva (mínimo posible con el mayor impacto).

Un lenguaje adecuado, que refleje respeto hacia el otro, hablando lo justo, lo necesario y lo positivo, valorando en primer lugar las cosas que se hacen bien para luego hablar de las cosas a mejorar, son aspectos fundamentales en todo intercambio de opinión. Por ejemplo, es mejor recibido por la otra persona cuando expresamos *“no estoy de acuerdo como solucionaste ese problema...”* que decir *“tu trabajo está mal hecho...”*. Hay que ser muy cuidadoso y respetuoso con la otra persona, apuntando a la solución y al resultado, no a la persona.

También reviste importancia el tono de voz. Muchos trabajos demuestran que el tono de voz comunica más que la misma palabra. Si tenemos que elevarlo probablemente hay algo que no estamos haciendo muy bien. En algunas oportunidades escuchamos, *“...es que yo soy así...”*; *“yo hablo fuerte...”*. Estos argumentos no ayudan a cambiar y consideremos que quizás los otros no lo estén entendiendo de la mejor forma.

El cuerpo

Se debe prestar atención también al lenguaje corporal nuestro y el de la otra persona. En un proceso de comunicación, los gestos, la mirada, posición de las manos, pies, cómo estamos sentados, pueden estar jugando en la comunicación un rol aún más importante que las propias palabras. Por ejemplo, asentir con la cabeza, cuando estamos de acuerdo o poner la mano en el mentón cuando dudamos o estamos pensando. Muchos trabajos, han demostrado que el cuerpo, determina el 70% de cómo nos comunicamos. Cómo se dice comúnmente *“el cuerpo habla”*.

Para mejorar la comunicación, brindemos el debido *“espacio”* a la otra persona, el tiempo necesario para pensar antes de responder. A muchos de nosotros nos incomoda el silencio, y cuando la otra persona no responde inmediatamente entonces lo invadimos con otra pregunta. Es necesario tomarse el tiempo, para que se pueda pensar y ordenar las ideas, cómo dijo un compositor francés *“la música es el espacio de silencio entre dos notas”*.

Empatía

Enfocar nuestra mirada de lo que deseamos resolver, lo más real posible, no desde cómo somos o estamos condicionado a ser. Esto permite ser más justo con los que nos rodean, más objetivos, tomar decisiones más eficientes y mejorar las relaciones con las personas. Un buen ejercicio es ponerse en el lugar de espectador de la situación, con una mirada *“desde arriba”*, tomar distancia para entender mejor la realidad de lo que está sucediendo.

Los afectos personales pueden afectar el entendimiento. En ocasiones, las personas piensan y actúan con la cabeza y otras con el corazón. Esto implica que muchas veces no actúan de forma racional, por lo que es importante explorar al otro, ver si está pasando por algún momento difícil desde el punto de vista afectivo, laboral o personal. Esto nos permitirá saber que le sucede a su interna y poder entablar una mejor conversación con él.

Los roles

Es importante también definir claramente los roles que está desempeñando cada uno de los integrantes, tanto en la familia como en la empresa. Es común en las empresas familiares se confundan estos roles. Muchas veces vemos que los padres tratan a los hijos de igual manera en el ámbito familiar como en el trabajo. Siguen tratándolos como niños, sin percibir que han crecido y tienen otros intereses e inquietudes; esto además provoca problemas de legitimidad en las empresas y la comunidad. También pasa al revés, donde los hijos quieren seguir siendo hijos, y no patrones o empleados, y esta confusión de roles ocurre muy normalmente en este tipo de empresas. Frente a esto, es recomendable que los integrantes de la familia se reúnan para dejar claro sus roles y como le gusta ser tratados en los diferentes ámbitos. Es clave identificar donde comienza y termina cada función, cómo se desarrollan en los diferentes ámbitos, en calidad de qué estamos hablando, por ejemplo, es de hermano a hermano o de empresario a empresario. Si estas relaciones no se dejan bien claras probablemente muchos temas queden sin hablar o no se hagan de la forma efectiva.

Los tiempos

Otro aspecto no menos importante, cuando el tema lo amerita, es necesario buscar el momento justo y lugar adecuado para hablar. Esperar el momento ideal para conversar con la otra persona, implica no solo comentar o expresar algo cuando uno tiene la necesidad, sino también, buscar que el otro tenga un tiempo y esté dispuesto a atender. Por ejemplo, no es recomendable hacer planteos en momentos de estrés, cuando se está en plena cosecha, o se transcurre por algún problema puntual de la empresa, menos aprovechar las fiestas familiares para tratar temas complejos.

El acuerdo

Por último, es importante dejar en forma escrita y consensuada entre todos los participantes a la reunión, las decisiones que llegaron a un acuerdo, esto facilita malos entendidos y posibles conflictos.

Comentarios finales

Para lograr una buena comunicación dentro de la empresa familiar, no existen recetas mágicas, depende de nosotros mismos y de la actitud que tomemos ante cada situación. Pero si nos enfocamos en estas acciones, podremos llevar adelante conversaciones complejas, lo que determinará un proceso satisfactorio para todos los miembros de la familia, redundando en una integración generacional exitosa. ●

Agradecemos el apoyo de Jose Luis Álvarez y el Dr. Germán Álvarez



ANGUS CON HISTORIA
73 AÑOS DE SELECCIÓN




EL PUESTO
Cabaña
De Nazario Irazabal

Remate Anual
REMATE PRODUCTIVO
Sábado 24 de Setiembre
Soc. Fomento de Flores - 14:00 Hs.

Venta Permanente de Toros Negros y Colorados
y Caballos CRIOLLOS

Ruta 3 vieja Km. 222. Tel.: 4364 3164 - 099 357670 - 099 557322
nachotrazabdl@hotmail.com

¿Qué nos dicen los datos proyectados por el MGAP del stock vacuno?

Hay más extracción y el stock se mantiene, al haber más producción por el incremento de uso de tecnologías

Ing. Agr. Esteban Montes Narbondo
Plan Agropecuario

Una nueva declaración jurada ha pasado y como siempre los datos nos llevan a sacar varias conclusiones. En primer lugar, es de destacar el hecho de poder contar con una proyección hecha por el MGAP, en base a las declaraciones realizadas en forma digital, a un mes y medio de haber cerrado el ejercicio. Este es un diferencial que nuestro país tiene, ya que es difícil contar con esta información en tiempo y en forma tan certera.

Como casi siempre sucede, surgen cosas bien interesantes cuando transformamos esos datos en información. Porque además de ver el dato final en sí, lo que interesa es analizar las variables que explican porque se llega a determinada cifra y no a otra. Detrás de cada cifra hay indicadores que dan origen a ese valor, que son definidos por procesos que ocurren y que tienen su explicación. La interpretación de esos datos, los indicadores y los procesos permite “acercar la lupa” a lo que está sucediendo hacia la interna del sistema vacuno de nuestro país y sacar conclusiones. Es lo que se pretende plasmar en este artículo.

Las cifras generales

La propuesta es ir de lo general a lo particular, pasando por las diferentes categorías, interpretando lo que sucede en cada subsistema. Empecemos por lo general, donde claramente hay una grata sorpresa de ver que el stock vacuno se mantiene prácticamente constante con respecto al 30 de junio del año pasado. Y es una grata sorpresa porque a lo largo del ejercicio que comprende el período 1 de julio de 2021 al 30 de junio de 2022 (o sea el ejercicio fiscal 21/22), se dio la mayor faena de la historia de la ganadería de nuestro país, con 2:745.601 cabezas faenadas. Hay que remontarse al ejercicio 2005/06 para encontrar una faena elevada, con 2:548.700 vacunos, que sumado a una exportación en pie de 100 mil cabezas, provocaron una caída de 250 mil reses. En este último ejercicio, además de esa faena, la exportación de ganado en pie fue cercana a las 200 mil reses y las proyecciones del MGAP indican una caída del entorno a las 20 mil reses (no llega al 2%) en el stock al 30 de junio de este año.

Cuando tenemos en cuenta la mortandad, la salida de animales del sistema es superior a 3 millones de cabezas. Es una cifra importante si tenemos en cuenta que la cantidad de terneros ingresados al sistema fue inferior a 3 millones, salvo en el año 2020 que ingresaron 3 millones 15 mil terneros.



Foto: Plan Agropecuario

¿Qué pasa con la cría?

Cuando nos ponemos a ver qué sucede con las diferentes categorías dentro del stock vacuno, vemos que hay datos bien interesantes. Por un lado, el stock de vacas de cría se mantiene constante en aproximadamente 4 millones 300 y algo de mil vacas, lo que suponíamos porque la generación de vaquillonas de reposición que ingresaron este año se correspondía con el ingreso récord de los 3 millones de terneros de 2020.

Es un dato más que importante, porque se mantiene la máquina de producción, a pesar de haber tenido una elevada extracción de vacas. Pero el dato diferente que se observa, es que las vacas de invernada no descienden tanto como suponíamos en las proyecciones realizadas. Según los cálculos que veníamos realizando desde principios de año, el stock de vacas de inver-



Noveno Remate Anual

JUEVES 29 DE SETIEMBRE 2022

50 TOROS 15 Vientres Elite



Cuadro 1. Proyecciones propias de la declaración jurada de vacunos al 30 de junio de 2022 y las proyecciones publicadas por el MGAP y la diferencia, para las vacas de cría, de invernada y las vaquillonas de +2 años y 1 a 2 años. Fuente: MGAP y proyecciones propias.

| | Proyecciones propias | Proyecciones MGAP | Diferencia |
|-------------------------|----------------------|-------------------|------------|
| Vacas de cría entoradas | 4:343.516 | 4:355.692 | + 12.176 |
| Vacas de invernada | 270.895 | 467.130 | + 196.235 |
| Vaquillonas +2 años s/e | 428.295 | 471.648 | + 43.353 |
| Vaquillonas 1 a 2 años | 1:368.661 | 1:154.533 | - 214.128 |

nada se ubicaría por debajo de las 300 mil. Sin embargo, lo proyectado ahora por el MGAP fue de 467 mil. Lo que puede explicar que se mantengan las vacas de cría y las vacas de invernada no bajen tanto, es que ingresen más vaquillonas al rodeo de cría con dos años de edad. Si esto es así, la cantidad de vaquillonas que el MGAP publicó debería ser inferior a las proyecciones que realizamos. Efectivamente, hay una diferencia de 200 mil vaquillonas a favor de los datos que proyectamos versus los del MGAP, que es la diferencia a favor entre las vacas de invernada publicadas por el MGAP y las proyecciones nuestras (cuadro 1).

Esta realidad nos dice que hay una mayor dedicación de recursos a la recría de hembras para que las vaquillonas lleguen a peso y desarrollo como para que puedan entorarse y en definitiva agregarle valor, porque esa vaquillona al preñarse pasa a tener un valor bastante mayor que si está fallada. Los valores que tiene las vacas preñadas y los productos de la cría (terneros y terneras) y las recrías (vaquillonas y novillos) además de ser muy buenos, tienen una baja variabilidad (del orden del 10%). Esto le da estabilidad al negocio, sobre todo teniendo en cuenta que es un negocio a largo plazo. Esa realidad de precios buenos y estables se viene dando desde 2011 hasta ahora, o sea que es un escenario que tiene varios años de instalado y a mí entender, es un motor importante de los cambios que estamos observando.

Este cambio demuestra que la recría de hembras se está mejorando, con mayor dedicación de recursos y de tecnologías. Las señales de los precios y de la extracción que se están dando, son señales suficientes para que los productores dediquen recursos alimenticios (forrajes, granos, subproductos), recursos humanos (ya sea físicamente o mentalmente), lo que deriva en aplicar tecnologías para lograr un producto que el mercado lo está pagando y además esa valorización tiene certeza de ocurrencia.

Lo último que se puede decir con respecto a la cría es con respecto a la cantidad de terneros que ingresaron al sistema. Lo proyectado por el MGAP es de casi 3 millones de cabezas, lo que es una diferencia de unos 90 mil terneros con respecto a lo proyectado por nosotros. Esto demuestra que hay una mayor aplicación de tecnologías a nivel de la cría, ya sea destete temporario, precoz, suplementación de las vacas antes del parto, flushing, etc. Nuevamente, los precios buenos y estables, sumado a la extracción importante, son señales claras para que se apliquen las diferentes tecnologías que desde el Plan Agropecuario venimos difundiendo desde hace tiempo. Recordemos



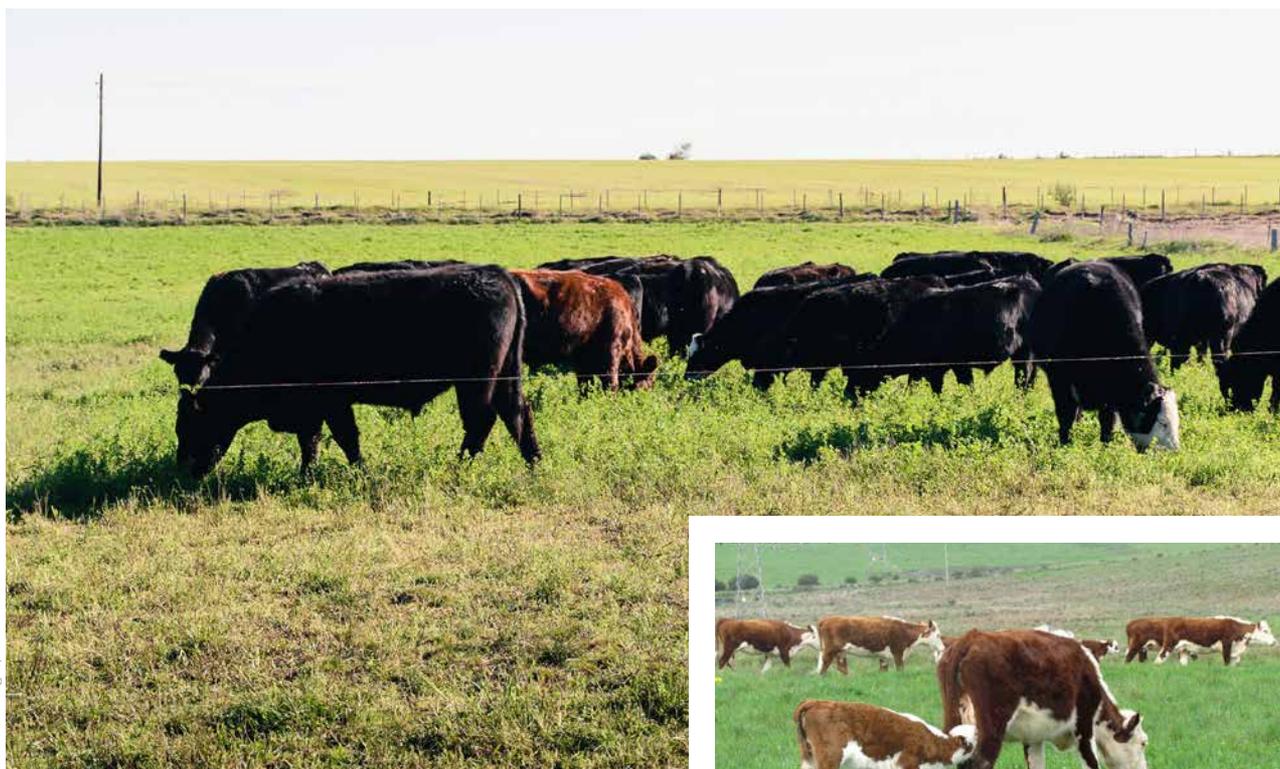
Foto: Plan Agropecuario

que se dio un período seco durante el período que se engendraron esos terneros que se declararon y a pesar de eso, casi se llega a los 3 millones de terneros ingresados al sistema.

Esto marca una diferencia menor entre la cantidad de terneros declarados y el porcentaje de preñez que surge de INIA Treinta y Tres. Esa diferencia venía siendo del orden del 8,5% y con estos terneros proyectados, será del 7,5%. Es una tendencia que se había manifestado el año pasado y este año se mantiene. No considero que la explicación pueda ser que haya menores pérdidas entre lo que se preña y lo que realmente se declara como ingresado al sistema (terneros vivos), porque lo que se presenta en los Talleres de gestación de INIA Treinta y Tres son una muestra del 10% de las vacas de cría del rodeo nacional. A mi entender, lo que puede estar sucediendo es que el resto de los productores se está 'acercando' a lo que logran los que aportan los datos a los Talleres de gestación, por aplicación de tecnologías y algún otro factor. Además, hay un efecto de darle más oportunidades a las vacas para que se preñen y de esa forma, lograr captar ese mayor valor de una vaca preñada frente a una vaca vacía o inclusive permite que salga antes del sistema con un valor similar al de una vaca gorda.

¿Y con la invernada de machos?

La escalera de machos se mantiene prácticamente incambiable con respecto al año pasado. La particularidad que arroja la proyección hecha por el MGAP con la que realizamos, es que la



categoría de novillos de más de 3 años no cae tanto como lo habíamos supuesto. En los datos proyectados por nosotros esa categoría se ubicaba en valores cercanos a las 280 mil cabezas. Sin embargo, para el MGAP esa categoría se ubica en casi 360 mil cabezas. De todas formas, hay menores valores en el resto de las categorías de novillos más jóvenes que compensa esa diferencia. Esto es fruto de la declaración que hacen los productores y de los momentos que nacieron esos animales. Lo importante acá es que la cantidad total de novillos es muy parecida entre lo proyectado por el MGAP y lo que nosotros pronosticamos, con valores del entorno a los 2 millones 190 mil reses. Y más importante es que si lo comparamos con respecto al año pasado, hay una diferencia de unas 15 mil cabezas menos en este año. Quiere decir que estamos en las mismas condiciones que el año pasado en cuanto a cantidad de novillos, lo único que los novillos de más de 3 años representan ahora el 13% del total de novillos, mientras que el año pasado eran el 18%.

En definitiva...

Ante una extracción importante, dada por una alta faena y una exportación en pie dinámica, el stock vacuno prácticamente se mantiene con respecto al año pasado.

No solamente se mantiene el stock, sino que lo hacen las vacas de cría entoradas, garantizando la producción en el futuro. O sea, esta mayor faena está lejos de ser por una liquidación.

Esto marca que los productores vienen reaccionando a las

señales que el mercado viene dando, no solo por precios sino también por estabilidad de los precios de los diferentes productos de la cría.

Esa reacción se observa con mayor aplicación de tecnologías, muchas de ellas promocionadas por el Plan Agropecuario desde hace tiempo y que hoy están dadas las condiciones para que sean aplicadas.

Por un lado, a pesar de haber problemas de sequía durante el entore en varias zonas del país, se mantuvo una producción importante de terneros, que muestra que se están aplicando tecnologías a nivel de la cría.

También a nivel de la recría de hembras se observa un mayor ingreso de vaquillonas con 2 años al rodeo de cría, como reflejo de una mayor dedicación de recursos, ya sea económicos como humanos, para lograr captar mayor valor en esa categoría.

En lo que tiene que ver con los novillos, hay una elevada faena de animales jóvenes, con un 69% diente de leche y 2 a 4 dientes. Pero lo importante en esta categoría es que se mantiene la cantidad de novillos totales con respecto al año pasado.

En concreto, la rueda se puso a girar y el sistema está soportando esa mayor actividad. De acuerdo a los datos que vienen surgiendo, el stock puede mantener un nivel de extracción similar (faena y exportación en pie) o inclusive aumentar, ya que se pueden llegar a generar algo más de 3 millones 100 mil terneros en este próximo período de parición. ●

En 20 años se aumentó 28 Kg/ha la producción de carne vacuna...y vamos por 20 más

Ing. Agr. Esteban Montes Narbondo
Plan Agropecuario

La ganadería de vacunos de carne viene teniendo una serie de cambios que comenzaron a gestarse hace algún tiempo y que están dando sus frutos en estos años. Por eso, nos parece interesante hacer un análisis de lo sucedido respecto a este proceso en este siglo XXI, etapa donde aumentan las exportaciones, los valores de las haciendas, el stock y crece la productividad por hectárea, consolidando una tendencia económica y productiva positiva.

El inicio de los cambios

Tenemos que remontarnos a 1978, con las medidas que se tomaron en esos momentos y que significaron el inicio de la liberalización del mercado de la carne. Después se complementaron a mediados de 1990 y se le agregó la libre exportación en pie. Todo un proceso de cambios que hemos tratado en revistas anteriores y que tuvieron sus consecuencias en todo el sector. Cambios que se fueron procesando, que transformó a la década del 1990 como una etapa nefasta para la agropecuaria y que costó la vida de muchas empresas que venían complicadas de mucho tiempo. Tras cartón la aftosa de 2001 y luego la crisis económica de 2001 – 2002, dieron el golpe de gracia a muchas empresas, aunque no todas las que estaban complicadas cayeron, gracias a la mejora en los precios de la tierra. Ventas de áreas menores y/o arrendamientos fueron la tabla de salvación de muchos casos que hoy mantienen la propiedad de la tierra. La invasión de capitales extra rubro, buscando mejores condiciones de negocio frente a un sector financiero con muchas incertidumbres, sumado al ya instalado desarrollo forestal y luego al **boom** de la soja. Un combo que hizo explotar el precio de la tierra, multiplicándolo por 10 y las más cotizadas a valores mayores.



Foto: Plan Agropecuario

Este más que breve sobrevuelo por los hechos de esos momentos nos conducen a la realidad del siglo XXI, periodo que pretendemos desarrollar más adelante.

Cambios en el uso de la tierra

Lo que veníamos comentando antes sobre los precios de la tierra tuvieron sus repercusiones en el uso de la tierra del Uruguay. La agricultura comenzó con empujes importantes en 2008/09, llegando a unas 600 mil hectáreas de trigo y cebada y 700 mil en 2009/10. La soja en esos momentos había comenzado a dar sus primeros saltos en 2003/04 con casi 250 mil hectáreas, para llegar a casi 600 mil en 2008/09 y casi 900 mil en 2009/10. Después se mantuvo en esas cifras hasta 2013/2014, que llegó a superar apenas en 50 mil el millón de hectáreas, para en 2014/15 dar el salto llegando a superar las 1,3 millones de hectáreas. Luego se mantuvo en el entorno del millón hasta llegar a la zafra 2020/21 con 908 mil y los cultivos de invierno en 400 mil hectáreas.

El área de forestación tuvo importantes movimientos en todo este período y comparando el 2000 con el 2020, vemos un aumento sustancial de más del doble, pasando de 685 mil hectáreas a casi 1,3 millones de hectáreas.

En concreto, esta realidad se plasma en una disminución del área e pastoreo en casi 700 mil hectáreas en el período 2000 – 2021 (gráfica 1).



Foto: Plan Agropecuario

Ese es el contexto en el cual se ha movido la ganadería en estos últimos 21 años. Visto así, parece preocupante, pero cuando se analiza hacia la interna lo que tiene una mayor caída es el área de campo natural (626 mil hectáreas), aumenta el área forestada en casi 400 mil hectáreas, así como las tierras de labranza en 126 mil hectáreas. Pero también hay un aumento en el área de cultivos anuales forrajeros en 234 mil hectáreas y de praderas permanentes en algo más de 100 mil hectáreas. O sea que, si bien el área de pastoreo es menor, tiene mayor porcentaje de pasturas mejoradas.

La respuesta de la ganadería bovina

Pero veamos cómo se ha comportado la ganadería bovina en este contexto. Por un lado, vemos un aumento del stock bovino de algo más de 1,5 millones de cabezas, o sea un 15%. En número gruesos esas cabezas vacunas de más son aproximadamente 1,2 millones de unidades ganaderas. En ese mismo período hubo un descenso de casi 7 millones de cabezas ovinas, lo que equivale aproximadamente a 1,2 millones de unidades ganaderas. Sabemos que hay diferencias en el tipo de pasturas que consumen unos y otros, pero en cierto modo hubo una compensación entre una especie y otra.

Y en ese aumento en el número de vacunos del país, hubo también un cambio en la estructura del stock vacuno. En el año 2000 habían 3.5 millones de vacas de cría entoradas e ingresaban al sistema 2,1 millones de terneros, o sea un 60%. El año pasado se declararon 4,3 millones de vacas de cría entoradas e ingresaron 2.9 millones de terneros, o sea 67%.

En novillos, las cifras totales se diferencian en unos 120 mil menos en 2021, en un total de 2,2 millones de cabezas. También la composición de los novillos es diferente. En 2000 había un 26% de novillos de más de 3 años, 33% de 2 a 3 y 41% de 1 a 2. Hoy esa estructura es 18%, 30% y 52% respectivamente.

Las vaquillonas también tuvieron sus cambios, pasando de algo más de 1,5 millones a casi 1,8 millones, con mayor porcentaje de vaquillonas de 1 a 2 años.

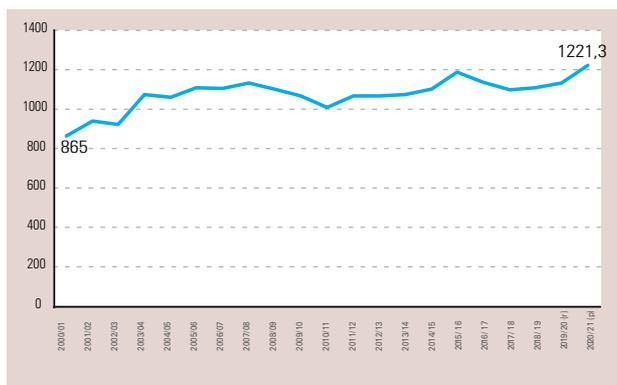
La faena total de vacunos en ese período tuvo un aumento de 780 mil cabezas, un aumento del 42%, pasando de 1 millón 853 mil cabezas a 2 millones 633 mil cabezas. Y hay que tener en cuenta que solo el 36% de los novillos que se faenaban en el 2000 eran diente leche y 2 a 4 dientes, y en el 2021 esas categorías representan el 65% de la faena de novillos. También las vaquillonas representan un porcentaje importante de la faena

Gráfica 1. Evolución del área pastoreo ganadera para el período 2000 – 2021.



Fuente: elaboración propia en base a DICOSE y SNIG.

Gráfica 2. Evolución de la producción de carne bovina en miles de toneladas de peso vivo + área pastoreo ganadera para el período 2000 – 2021.



Fuente: elaborado en base a DIEA.

total en la actualidad (13,2%), frente al 8,2% que representaban en el 2000. Es un cambio considerable y más teniendo en cuenta que el peso en pie de faena de toda la especie bovina pasó de 434,7 a 492,8 kilos, o sea un 13% de aumento.

Y en este período que estamos analizando la exportación de ganado en pie estuvo bien operativa, con valores muy bajos en 2000 a casi 250 mil en 2021 y pasando por años (2018) con más de 400 mil cabezas exportadas en pie.

La consecuencia de todos estos cambios y mejoras se ven reflejadas en un aumento en la producción de carne bovina, según se puede observar en la gráfica 2.



Foto: Plan Agropecuario

Hay un aumento de 356 mil toneladas de peso vivo de carne bovina, o sea un 41% en el período analizado. Hay un período inicial hasta 2007/08 de crecimiento muy fuerte y sostenido, 266 mil toneladas de aumento. Recordemos que en 2006 se dio una faena record, que solo fue 100 mil reses menos a las del año pasado, y también el stock había llegado a niveles de 12 millones de cabezas.

Después viene un período de estancamiento, ciertas sequías, caída del stock en casi 1 millón de cabezas y disminución en la faena en casi 600 mil reses. Solo la exportación en pie tuvo un desempeño interesante, con algo más de 300 mil reses exportadas en 2009. Evidentemente la extracción por parte de la industria frigorífica no estaba siendo el motor en esos momentos. La producción de carne bovina en pie descendió 130 mil toneladas de peso vivo (12%) hasta llegar al ejercicio 2010/11 donde comienza un cambio de tendencia. Desde ese momento hasta ahora el crecimiento ha sido sostenido, con un aumento de casi 220 mil toneladas de peso vivo (21%). Nuevamente se observan aumentos en el stock, la faena y la exportación en pie en todo ese período. La faena solo se vio afectada en el 2020 como consecuencia de la sequía y la pandemia, que sin embargo no afectó la producción de carne bovina en peso vivo porque aumentó el stock.

Cuando se observa todo el período, ese aumento de 356 mil toneladas de peso vivo que aumentó la producción de carne bovina, equivale a un incremento de 28 kilos de carne por hectárea en esos 20 años.

Las exportaciones

El volumen de carne bovina exportada ha tenido un comportamiento similar al observado en la producción. Hay un aumento muy importante y continuo desde el 2000 hasta 2006, pasando de 270 mil toneladas peso carcasa en 2000 a algo más de 480 mil en 2006, o sea 75% más de carne bovina exportada. Luego hay un descenso hasta 2011, para llegar a 339 mil toneladas (caída de 140 mil toneladas), y de ahí en más hay un aumento continuo, solo modificado por la caída del 2020 ocasionada por la pandemia, llegando al 2021 con casi 572 mil toneladas de carne bovina peso carcasa exportada.

También el precio, medido en dólares corrientes, ha tenido un incremento a lo largo de todo este período. Pasamos de US\$ 1.372 por tonelada peso carcasa en 2000 a US\$ 4.306. Es un aumento de 3,1 veces. Como consecuencia, el total de divisas que ingresaron al país por concepto de carne bovina pasó de 371 millones de dólares corrientes a casi 2.500 millones. Son 6,6 veces más de aumento de ingresos. Obviamente que a lo largo de todo este período ha habido un crecimiento de costos, depreciación del dólar y otros factores que implica otro análisis que permita evaluar el verdadero efecto de todo este cambio en cuanto a capacidad de intercambio con otros productos.

En definitiva

Se muestra un período de 21 años con cambios muy importantes en la ganadería bovina de nuestro país, donde se observa una dinámica muy importante, obviamente con momentos de nubarrones a lo largo de todo ese período.

FIDEICOMISO GANADERO BROU



Te impulsamos a ampliar tu negocio ganadero.

Cómo

- Utilizando tu ganado como garantía.

Para qué

- Para financiar la compra de ganado en remates y ferias administrados por el BROU o en transacciones directas entre productores.
- Para financiar la implantación de verdeos/pasturas y compra de raciones.

Por qué

- Es una operativa ágil, con el respaldo del GRUPO BANCO REPÚBLICA.

Además, ahora podés financiar parte de la operación con Crédito Express: obtené hasta **U\$S 70.000** en **48 horas**, a pagar en **un año**, con tu ganado como garantía.

Te esperamos en el stand del BROU en la Expo Prado 2022.



Más información en brou.com.uy



No hay que desconocer que la decisión como país de liberalizar el mercado de la carne bovina que regulaba todo el proceso de aquel lejano, y no tanto 1978, fue el puntapié inicial de todo este proceso. La ganadería se liberó de las maneadas que tenía para comenzar un proceso de mejoras que se gestaron de acuerdo a las señales que se fueron dando.

Obviamente que todos estos movimientos tienen sus vaivenes y más por tratarse de un proceso biológico a cielo abierto y también en la medida que las señales se afianzaran y dieran la confianza suficiente. Y con respuestas diferentes de acuerdo a los diferentes subsistemas que tiene la ganadería.

La invernada responde rápidamente por tratarse de un negocio de corto plazo, donde el productor obtiene el retorno en un período corto de tiempo. En este sentido, las mejoras en los mercados oficiales de motor que tracciona, no solo por el precio sino también por el volumen. La cuota 481 es un caso que ha provocado cambios importantes no solo a nivel de la terminación con el componente de los corrales de engorde, sino que se trasladó a la recría, lo que generó más certezas sobre el negocio lo que se tradujo en una mayor inversión y rapidez en ese proceso.

La cría finalmente está mostrando su proceso de mejora, primero con un aumento en el número de vacas entoradas. De ahora en más, es posible que siga ese proceso en la medida que haya menos novillos de más de 3 años y vacas de invernada.

También es probable que se den mejoras en la cantidad de terneros logrados por vaca entorada, en la medida que las señales de los precios elevados siga y sobre todo que mantengan una variabilidad baja como desde 2011, no solo para el ternero sino también para todos los productos de la cría.

Se nos vienen momentos desafiantes, con una ganadería liberalizada de sus ataduras y respondiendo a las necesidades de los mercados con altas demandas. Por fin, estamos pasando por momentos en donde están dadas muchas condiciones favorables para la aplicación de tecnologías para lograr aumentos en la producción, pero también aumentos en los ingresos. De nada sirve tener buenos números a nivel país a costa de malos resultados económicos de los productores, como sucedió en la década de los 90. Los mercados están firmes pero hay que estar atentos a los cambios que puedan llegar a ocurrir y tratar de ser proactivos para mantenerlos y, en lo posible, lograr mejorar los precios. Uruguay representa un porcentaje muy bajo del total de exportaciones de carne (4 a 5%) y el potencial que tiene no implica grandes aumentos en el total mundial, pero sí es muy importante para el país y su economía.

A nivel del Plan Agropecuario estamos en ese proceso de ajustar aquellas tecnologías que más se adaptan a la realidad del país en todos los sentidos y sobre la base diferencial del campo natural, incorporando aquellos procesos que potencien ese diferencial. ●

TRABAJAR CON EL LÍDER SIEMPRE ES NEGOCIO

En Marfrig contamos con cuatro plantas frigoríficas y el mayor feedlot del país. Somos el principal referente del mercado cárnico uruguayo. Con una nueva inversión de más de U\$S de 50 millones, seguimos en el camino de crecimiento, la innovación y el desarrollo de las mejores herramientas y programas para crecer juntos.

Contáctese con nosotros e infórmese sobre el mejor negocio para usted.



Unidad Tacuarembó
099 832 382 / 099 831 008

Unidad Salto
098 601 614

Unidad Colonia
099 696 868

Unidad San José
099 532 663

Unidad Feedlot
099 395 191

 **Marfrig**

Carencia de cobre

Dr. Mag. Rafael Carriquiry Ebbeler
Plan Agropecuario

El cobre participa de muchos procesos en el organismo por lo cual su carencia puede manifestarse de formas muy diferentes (diarrea, alteraciones nerviosas, fracturas espontáneas, pérdida del color del pelo, baja ganancia de peso, bajos resultados reproductivos, baja inmunidad, etc.). A continuación, analizamos la carencia de cobre, partiendo de la presentación en grandes líneas de dos casos de campo, evitando un enfoque en profundidad que puede ser de mayor interés para profesionales veterinarios.

Los casos

El primer caso se identificó en el verano en las costas del Río Tacuarembó, se afectaron animales de un rodeo de cría que tenía un estado corporal promedio de 3,75, con terneros al pie y que se encontraban en un potrero de campo natural con una dotación de 0,75 UG/ha.

Los principales síntomas eran del sistema nervioso, en particular paresia del tren posterior (incoordinación y dificultad para mover las patas), que afectaba a un 5% del rodeo y en algunos casos terminaron en muertes. En años anteriores se observó el mismo cuadro y cuando se retiraban los animales del potrero mejoraban rápidamente.

Una vez descartadas causas tóxicas, infecciosas y parasitarias

entre otras, se orientó el diagnóstico hacia la carencia de cobre, considerando los resultados del nivel de cobre en sangre (cupremia).

El promedio de cupremia en las muestras de sangre analizadas fue de 39,1 mg/dl y ninguna de ellas estaba por encima del valor de referencia normal que es de 60 mg/dl.

Se indicó un tratamiento con una mezcla mineral inyectable con alta concentración de cobre (9,6 mg de edetato de cobre cada 100 ml) lo que resultó en la remisión de los síntomas.

El segundo caso se presentó en otoño en un tambo cercano a la ciudad de Rivera, donde el 100% de las vacas y la recría presentaban alteraciones en la bosta (aumento del volumen y disminución de consistencia, cambio de color), que podría describirse como una diarrea poco profusa con rastros ocasionales de sangre.

Los animales pastoreaban dos horas en un verdeo de verano (pasto italiano) y el resto del día en campo natural de buen volumen y baja calidad. También recibían 1,5 Kg de ración balanceada durante cada ordeño, a lo que se agregaban 32 g de sal mineral en el comedero individual.

Además de la diarrea algunos animales presentaron el pelo de color amarronado perdiendo el negro característico de la raza Holando y se informaron bajos índices reproductivos (repetición de celos irregulares y baja preñez luego de la inseminación).

De igual manera que en el caso anterior se consideraron las posibles causas y se indicaron procedimientos o análisis para descartarlos o confirmarlos. Como resultado se consideró que la carencia de cobre fue la responsable del cuadro, apoyados en el resultado de la baja cupremia, alteraciones en el hemograma (baja concentración corpuscular de hemoglobina), en el análisis del contexto productivo y en la evaluación del balance de ese mineral en la dieta.



Foto 1. Consistencia y color de la bosta.



Foto 2. Cambio de color en el pelaje.

Foto: Plan Agropecuario

| DIETA ESTIMADA | Kg Materia Seca | Contenido Cu (mg/Kg MS) | Consumo Cu (mg/día) |
|-------------------------------------------------------|-----------------|-------------------------|---------------------|
| Campo natural (areniscas de Rivera) | 10 | 4,8 * | 48 |
| Ración | 2,7 | 30 ** | 57 |
| Pasto Italiano | 2 | 4,8 *** | 9,6 |
| Sales minerales | 0,065 | 150 ** | 9,75 |
| Aportes totales | 14,76 | | 124,3 |
| Requerimientos diarios 10 mg/Kg de alimento base seca | | | 147,6 |
| BALANCE ESTIMADO | | | -23,3 |
| | 29,525 | | 372,95 |



Foto: Plan Agropecuario

Todas las muestras de sangre remitidas al laboratorio estaban por debajo del valor de referencia para Cobre (60 mg/dl) y el promedio de las mismas era 53,6 mg/dl.

Los síntomas digestivos remitieron pocos días después de la administración de un suplemento mineral con alta concentración de cobre (12,5 g de edetato de cobre cada 100 ml).

Como se observa en el cuadro 1, de acuerdo con la dieta diaria estimada (solo se pesó la ración y la sal mineral) y al contenido de cobre de cada componente, las vacas consumían 23,3 mg de cobre menos de lo necesario.

Aunque este balance es muy discutible, entre otras cosas porque no tiene en cuenta la biodisponibilidad de las diferentes fuentes de cobre (utilización/absorción) ni tampoco la selectividad de los animales en pastoreo, nos permite aproximarnos al estado de situación.

Evaluar la nutrición mineral es necesario

Las carencias minerales en determinadas situaciones se

presentan como una enfermedad, es decir un problema sanitario, como ocurrió en los casos antes presentados y con frecuencia sus síntomas responden a varias interacciones más que a una sola causa. Sin embargo, es muy importante que se consideren como problemas o desbalances nutricionales, ya que la presentación clínica es un extremo al que no se debería llegar, pues implica que hubo enormes pérdidas no visibles antes de que se presenten síntomas.

Es decir que la evaluación de la nutrición mineral en el contexto productivo particular de cada establecimiento debe realizarse más allá de que se observen o no síntomas de enfermedad.

De acuerdo a la información nacional, la carencia de cobre se presenta como resultado de bajos niveles del mineral en la dieta, así como por interferencia en su utilización por parte de los animales debida a su relación con otros minerales (Molibdeno, Azufre y Hierro).

El contenido de Cobre es insuficiente en muchas pasturas naturales de nuestro país, tal como lo informa Ungerfeld en 1998, indicando que en 203 muestras de diferentes pasturas naturales se encontró un contenido medio de 6,8 mg/Kg de materia seca, que sería insuficiente para cubrir los requerimientos de muchas categorías de animales a pastoreo.

Resultados similares encontró Pitaluga en 2018, quien informa sobre 4,7 mg/Kg de materia seca en pasturas naturales de 15 ambientes edáficos diferentes.

A nivel de los animales, Uriarte describió en 1981 que un 53 % de los establecimientos que se estudiaron presentaban más de un 20% de sus animales con niveles bajos de cobre en sangre.

Estos datos concuerdan con los hallazgos reportados por Carriquiry, que indican que un tercio de los establecimientos que estudiaron presentaban más de un 30% de sus animales con cupremia por debajo del valor de referencia normal.

A nivel internacional, la carencia de cobre es la segunda carencia mineral en orden de importancia, no obstante, es importante tener presente la gran diversidad de situaciones productivas de nuestro país, tanto por sus componentes ambientales o biofísicos, como por aquellos socioeconómicos.

Es por esto que entendemos importante evaluar en cada establecimiento cual es el riesgo o la posibilidad de que la carencia de cobre sea una limitante de producción, para ello los análisis de sangre junto con una evaluación integral del sistema pueden ser una excelente herramienta de diagnóstico.

Tratamiento

En cuanto a las medidas correctivas, la suplementación de cobre puede realizarse efectivamente por vía oral o bien por vía inyectable.

Los suplementos orales con mezclas multiminerales se usan en muchos establecimientos de nuestro país, pero puede suceder que la concentración de cobre o el consumo del suplemento no sean suficientes, tal como ocurría en el caso del tambo antes descrito. También puede suceder que la presencia de otros minerales en los alimentos disminuya la utilización del cobre por parte de los animales, constituyendo lo que se conoce como carencia secundaria.

La suplementación inyectable es una buena alternativa para enfrentar o prevenir la carencia de cobre, para ello es necesario usar suplementos con alta concentración de Cobre.

En nuestro mercado no existen productos que incluyen solo cobre, pero sí algunos que agregan 2 o 3 minerales más (Zinc, Selenio y/o Manganeseo), sugerimos el uso de este tipo de fórmulas que tienen pocos componentes y alta concentración de cada uno, evitando los multiminerales que suelen contener muchos minerales pero con niveles insuficientes para compensar una carencia.

La frecuencia y el momento de uso debe evaluarse junto con un veterinario o nutricionista, considerando el sistema de producción de manera integral como ya mencionó, pero en términos generales el uso en el final de la gestación asegura las reservas del ternero para los primeros meses de vida, ya que la leche tiene bajo contenido de este mineral.

También podemos decir que cuanto mayor es el nivel productivo, mayores son los requerimientos, es decir que si tenemos altas ganancias de peso también tenemos altos requerimientos de cobre (hemos constatado la carencia clínica de este mineral en animales con altas ganancias de peso).

En resumen:

- La carencia de cobre es una limitante que está presente en sistemas de producción de nuestro país,
- El uso de mezclas multiminerales inyectables u orales puede no ser suficiente para compensar un desbalance mineral,
- Por lo que conviene evaluar el estado de situación de este mineral para establecer medidas correctivas o preventivas en caso de ser necesario. ●



Foto: Plan Agropecuario

Materiales consultados

Carriquiry, R. (2018). Estudio de la nutrición mineral a pastoreo. VI Congreso de la Asociación Uruguaya de Producción Animal. 19/3/2018.

Pitaluga, A. (2018). Minerales en campo natural: variaciones estacionales y por sitio geográfico. Tesis de Magister. Facultad de Agronomía.

Cuenca, L., Fernández, A., Alonso, T., Decía, C. (1981). Niveles de minerales en pasturas y tejidos de Bovinos de Carne en el Uruguay. *Veterinaria* 77:103-109.

Ungerfeld, E. (1998). Factores que afectan el contenido de minerales en pasturas naturales y el estado nutricional de vacunos y ovinos en Uruguay. Revisión bibliográfica. Ed. Preliminar. INIA-Uruguay.

Uriarte, G., Murphy, G. (1981). evaluación preliminar de algunos parámetros sanguíneos seleccionados en ganado de carne en Uruguay. IX Jornadas de Buiatría, Paysandu.



MANTENÉ EN PIE TU INVERSIÓN

Seguro de Agrupamiento para Ovinos

Cobertura ante riesgos climáticos, incendio,
enfermedades epidémicas, post esquila
y ataque de predadores.

Más información con tu Asesor de confianza,
en bse.com.uy o con nuestra Departamento
Agronómico: 1998, opción 9 int. 6110.



En Uruguay nadie te da
más seguridad.

Gaudinia

Ing. Agr. Marcelo Pereira Machín



Nombre común

no tiene.

Nombre científico

Gaudinia fragilis (L.) P. Beauv.

Sinonimia (otros nombres)

Avena fragilis L.

Etimología (significado e historia del nombre)

Gaudinia, en honor a Jean François Gottlieb Philippe Gaudin (1766–1833), botánico y clérigo suizo; *fragilis*, en alusión a que sus inflorescencias rápidamente se desarticulan.

Algunas características

Es una gramínea anual invernal, adventicia de origen europeo, de apetecibilidad prolongada y productividad media a baja, es considerada un pasto tierno. Especie oportunista que aparece en lugares donde no hay competencia ocupando el suelo descubierto. Prospera en lugares donde hay disponibilidad de nitrógeno, esto se observa en el caso de siembras en cobertura de leguminosas anuales, su presencia es el primer síntoma del aumento de disponibilidad de nitrógeno y en este caso de, anualización de la pastura (característica no deseable en nuestros campos naturales), sobre todo en el sur del país.

Aspectos a tener en cuenta para su identificación

Macolla poco y de forma medianamente comprimida (base de la planta poco o medianamente achatada). Sus hojas son vellosas (con pelitos). Posee una lámina plana, con nervadura media débilmente engrosada en la cara exterior y mide de 5 a 11 cm de longitud por 2 a 5,5 mm de ancho. Posee una lígula (pestaña) con margen denticulado de 0,5 a 0,8 mm de alto. Entre otras cosas se diferencia con *Vulpia australis* porque esta última posee de 6 a 7 nervaduras prominentes.

Su inflorescencia es en espiga dística (en direcciones opuestas, un para un lado, y la siguiente para el otro), articulada, frágil, estrecha, de 10-30 cm de largo.

Especie indicadora de pastizales densos de la región de Sierras del este, cuenca sedimentaria del noreste y centro sur.



Fuente fotos: iNaturalist Israel. © Ron Frumkin.

Material consultado

Flora Argentina y del Cono Sur.
Acceso: 30 de junio de 2020.
<http://buscador.floraargentina.edu.ar/species/details/22176>

Clifford H, Bostock B. 2007. Springer. Etymological Dictionary of Grasses.

Paruelo J., Lezama F., Baeza S., Pereira M., Altesor A. 2020. CAMPO NATURAL: ¿es todo lo mismo?. Las comunidades de pastizal natural de Uruguay. En revista INIA, Número 62.

Rosengurt B., Arrillaga B., Sierra de Soriano B., 1960. Caracteres vegetativos y forrajeros de 175 gramíneas del Uruguay. Revista de la Facultad de Agronomía.

Rosengurt B. 1979. Tablas de comportamiento de las especies de plantas de campos naturales en el Uruguay. Universidad de la República.



TERKO



Todo para el Pastoreo Racional y gestión del pasto

PelTM
DATAMARS
ELECTRIC FENCE



Alambrado eléctrico fijo y móvil

*Electrificadores
Accesorios
Alambre*



Todo en Bombeo Solar **TERKO**

*Sumergibles o de Superficie
Nuevos modelos híbridos*

Sustitución o complemento de molinos



Para pozos, embalses, tajamares, arroyos



Todo en Tecnologías Productivas



**Paneles solares,
Balanzas y Trazabilidad,
Humedímetros**



TIENDA ONLINE

www.terko.com.uy

MINAS 1813
casi La Paz

☎ 29246440

📞 094874982 - 094874985

✉ terkouruguay@gmail.com

...Y AGENTES



Cumplimos 25 años: protagonizando el desarrollo del agro nacional

3. Cualidades de la semilla de calidad

Lic. Mag. Melisa Cuadro Ghan
Ing. Agr. M.Sc. Virginia Olivieri Gómez
Instituto Nacional de Semillas (INASE)

Para el éxito de un cultivo es imprescindible tener en cuenta la calidad de la semilla a sembrar. La semilla es el material de partida para la producción y es indispensable que tenga una buena respuesta bajo las condiciones de siembra y que produzca una plántula sana y vigorosa para alcanzar el máximo rendimiento.

Actualmente, la semilla es tecnología con un valor estratégico, dado que permite obtener mayor eficiencia productiva de los recursos: tierra, fertilizantes, herbicidas, insecticidas, agua, mano de obra, etc.



Foto: INASE

Es imposible obtener la máxima rentabilidad si no se parte de una semilla de calidad. La elección de la mejor semilla determina el potencial al que puede llegar el cultivo. Es decir, los problemas originados por una mala semilla no podrán ser superados en el ciclo productivo, por lo que un cultivo será igual o inferior a la calidad de la semilla, pero nunca superior. Si bien a través de las prácticas de poscosecha como el secado, el acondicionamiento y la limpieza, es posible mejorar la calidad física de la semilla cosechada, estos procesos están limitados y siempre es necesario evaluar la relación costo beneficio.

Por lo tanto, podemos afirmar que, suelo más fértil, agua abundante, mejores productos fitosanitarios, pierden su valor en ausencia de una buena semilla que tiene una posición clave para incidir en la producción. Está demostrado que las semillas de buena calidad permiten obtener buenos resultados, mientras que lo contrario conduce a otros insatisfactorios.

La calidad de la semilla puede subdividirse en

- Genética: es la conformación genética de las semillas. Con semillas genéticamente puras se asegura la estabilidad del genotipo y su continuidad a través del tiempo, se evita la degeneración de los cultivares y de esta manera, se preservan sus características originales.

- Fisiológica: es la capacidad de la semilla para germinar, emerger y dar origen a plantas uniformes y vigorosas. El momento en el que una semilla en desarrollo alcanza la madurez fisiológica es cuando llega a la máxima viabilidad. A partir de ese momento comienza a envejecer o perder vigor porque está expuesta a condiciones ambientales no siempre favorables y si bien su metabolismo es reducido, sigue respirando y consumiendo energía para mantener sus funciones vitales. Por ello, el ambiente en el que se almacene debe ser seco y fresco.

- Sanitaria: se refiere principalmente a la presencia o ausencia de patógenos (hongos, bacterias, nematodos y virus) causantes de enfermedades.

- Física: es afectada por la presencia o ausencia de cualquier contaminante distinto de la semilla deseable. Estos contaminantes pueden ser: materiales inertes, insectos, semillas de otras especies. También comprende la integridad física de la semilla (semilla quebrada), tamaño, peso de 1.000 semillas y contenido de humedad.

MANO A MANO CON EL PLAN AGROPECUARIO

CON LA MEJOR CALIDAD,
LLEGANDO MÁS LEJOS.

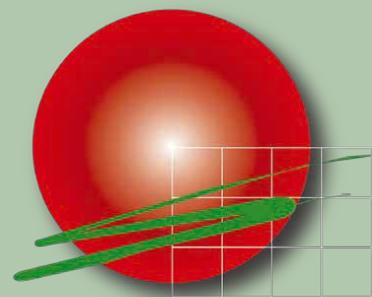
SÁBADOS A LAS 12 HORAS,
EN RADIO TABARÉ DE SALTO.

SÁBADOS A LAS 13 HORAS
EN RADIO DEL OESTE DE NUEVA HELVECIA

DOMINGOS A LAS 8 HORAS,
EN RADIO CARVE.

SÁBADOS A LAS 8 HORAS Y LUNES A
LAS 9 HORAS EN LA HORA DEL CAMPO.

EXTENSIÓN POR RADIO EN



PLAN AGROPECUARIO



TAMBIÉN DISPONIBLE EN





Foto: INASE

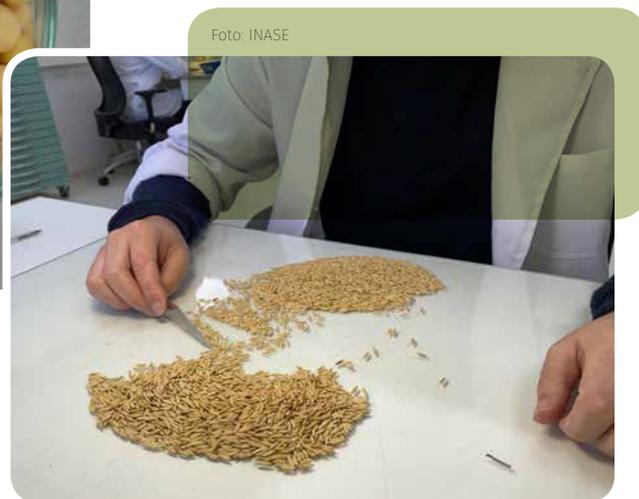


Foto: INASE

Cada una de estas cualidades contribuye a la generación de plantas productivas de la especie y cultivares deseados. La debilidad en cualquiera de ellas introduce un factor limitante y como consecuencia, cultivos menos productivos. Por ejemplo, la mejor genética no puede expresar su verdadero potencial si la semilla está fisiológicamente deteriorada mostrando una baja germinación.

Con la finalidad de evaluar estas características es imprescindible determinar la calidad de los lotes de semillas en los laboratorios de análisis, donde se dispone de diversas metodologías que permiten alcanzar un importante grado de confiabilidad para la toma de decisiones, ya sean comerciales, de manejo o para evaluar la posibilidad de almacenamiento.

Las determinaciones de calidad que se realizan son:

- Pureza genética
- Pureza física
- Presencia de otras semillas en número
- Peso de mil semillas
- Contenido de humedad
- Germinación
- Viabilidad
- Vigor
- Sanidad

Los objetivos de los análisis de calidad son determinar si las semillas de un lote:

- Pertenecen a la especie y cultivar indicados
- Están libres de elementos extraños
- Presentan dormancia
- Expresan un elevado nivel de germinación
- Cuentan con un excelente estado sanitario
- Tienen una humedad adecuada para su almacenamiento
- Tendrán una implantación uniforme

Es importante que los productores sepan que la venta de semillas se realiza en bolsas o bolsones que deben estar identificados con una etiqueta. En la etiqueta figura, entre otras cosas, el nombre y origen de la variedad, y los resultados del análisis de laboratorio que certifican que la semilla cumple con los estándares de calidad exigidos por nuestro instituto.

Por último, nos interesa resaltar la importancia de usar semilla con trazabilidad y si es necesario (reserva de semilla), realizar una verificación de la calidad de la semilla que repercutirá directamente en la producción. Sabemos que el costo de un análisis de semilla tiene una incidencia muy baja en los costos directos, comparándolos con los perjuicios y las pérdidas económicas que ocasiona usar semilla de origen desconocido. ●

**Día tras día, trabajamos en la selección,
buscando el Hereford más productivo.**

ACCEDA A NUESTROS MEJORES REPRODUCTORES

TOROS EN LAS SIERRAS



CABAÑAS INVITADAS

"PINDUCA"
de Familia Sauco

"LOS MACACHINES"
de Familia Etchegary



REMATE

7

DE OCTUBRE



**Local Campanero
Sociedad Agropecuaria
de LAVALLEJA.**



Valle del Laurel
Polanco - Lavalleja

**40
TOROS
PI - PO
POLLED
HEREFORD**

DD ESCRITORIO DUTRA
Desde 1898

Jaso & Jaso
negocios rurales

099 615 966

cgastambide@gmail.com

www.facebook.com/valledellaurel

Censo General Agropecuario 2022

Grandes Empresas Agropecuarias

Ing. Agr. Pablo Couto Martins¹

Ing. Agr. Leonardo Arenare Penna²

DIEA/MGAP

La Oficina de Estadísticas del MGAP comenzó con la ejecución del CENSO GENERAL AGROPECUARIO 2022 el que tendrá su finalización en los meses de noviembre y diciembre próximos.

En base a la experiencia acumulada en censos anteriores, en esta oportunidad el “trabajo de campo” o “levantamiento de información” comenzó con la identificación mediante información administrativa de las grandes empresas agropecuarias en un operativo denominado “Pre-censo de grandes empresas” donde se consulta información básica de la explotación agropecuaria para luego completar la totalidad de la información censal.

Para la organización del pre-censo se utilizó información del Censo General Agropecuario 2011 actualizada en el marco de Sistema Integrado de Registros y Encuestas Agropecuarias (SIREA) que comenzó a desarrollar DIEA dentro de las tareas preparatorias del censo 2022. De esta manera se pueden analizar las explotaciones por su tamaño, localización y actividad.

La información de los registros actualizada al último año disponible da cuenta de 321 explotaciones con más de 5.000 ha. de las cuales 108 de ellas tienen 10.000 ha o más. (Gráfico 1).

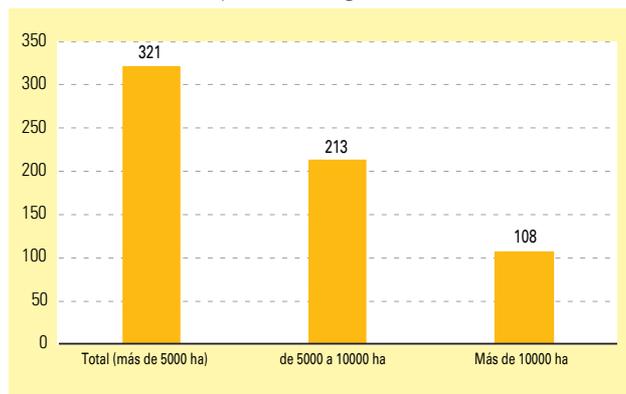
La superficie a cargo de este conjunto de empresas es algo más de 3,7 millones de hectáreas y en las de más de 10.000 ha. acumulan el 61% de ese total (Gráfico 2) y el 14% de la superficie agropecuaria nacional.

Con esta información es que a principios de agosto técnicos de DIEA comenzaron a contactar a las 108 empresas con más de 10.000 hectáreas a efectos de identificar correctamente cada explotación agropecuaria y verificar el informante calificado para la realización del censo agropecuario.

En esta primera instancia de pre-censo se les solicita a las grandes empresas la siguiente información:

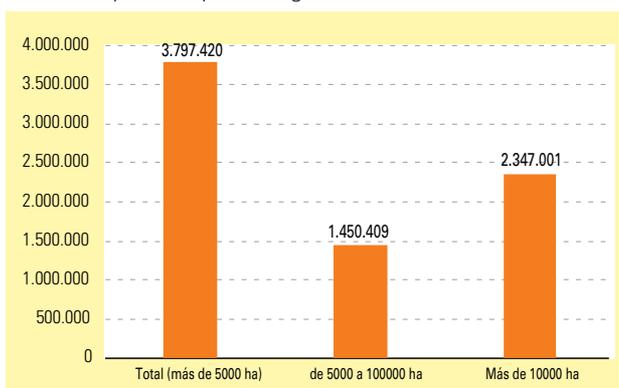
- Razón social, teléfono, dirección
- Superficie de la explotación al 30/6/2022 según tenencia y departamento.

Gráfico 1. Cantidad de Explotaciones según estrato de tamaño



Fuente: MGAP-DIEA

Gráfico 2. Superficie explotada según estrato de tamaño



Fuente: MGAP-DIEA

¹ Coordinador, Estadísticas Agropecuarias (MGAP-DIEA)

² Director del Censo General Agropecuario 2022

- Padrones de la explotación.
- Actividades desarrolladas y números de registros vinculados (DICOSE, INAVI, RNFH, SMA)
- Informante para el cuestionario censal, forma y lugar de entrevista.

La información recabada en este pre-censo facilitará la entrevista final de estas explotaciones y la información recabada de los padrones involucrados en las grandes empresas, se está utilizando para construir una capa geográfica que estará disponible en los dispositivos celulares que los enumeradores utilizarán en el campo. De esta manera los enumeradores podrán identificar en su área de enumeración los padrones que no deben censar ya que pertenecen a las empresas antes mencionadas y que serán censadas por un equipo de enumeradores preparados específicamente para dicha tarea (Figura 1).

Con éste operativo pre-censal intentamos facilitar la tarea de los enumeradores en el campo y de los supervisores zonales en lo referente a la cobertura total que debe realizar el Censo General Agropecuario, dando mayores garantías a las evaluaciones de cobertura y permitiendo identificar correctamente a las empresas que manejan más de 10.000 hectáreas dispersas en varios departamentos del país.

El pre-censo de grandes empresas está previsto que finalice antes del comienzo de la operativa de campo, permitiendo la carga de información actualizada en los celulares para principios de octubre, oportunidad en que comenzará el recorrido del territorio nacional por los enumeradores contratados a esos efectos.

Trabajo de campo entre octubre y diciembre de 2022

Paralelamente al desarrollo del pre-censo, se transitan las etapas finales de la selección y contratación de 615 enumeradores, 105 supervisores zonales (a cargo de 5 a 8 enumeradores cada uno) y 20 supervisores departamentales (1 en cada departamento y dos en Canelones) que trabajarán en el operativo Censal a partir del 15 de octubre.

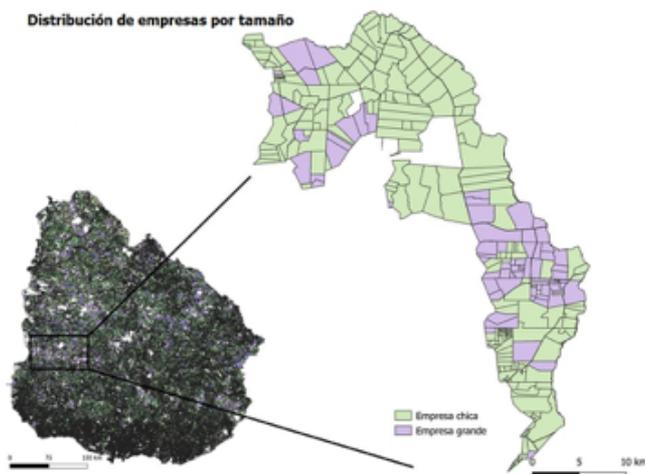
Los enumeradores debidamente identificados estarán recorriendo el territorio nacional para censar las explotaciones agropecuarias y registrar aquellas tierras que no corresponde censar por no haber tenido actividad agropecuaria durante el último ejercicio (1/7/2021 al 30/6/2022).

Este personal contratado realizará un curso de capacitación que le brindará los elementos necesarios para el desarrollo de las tareas.

Cada enumerador deberá censar en su zona de trabajo todas las empresas que cumplan con la siguiente definición de explotación agropecuaria:

Es una unidad económica de producción agropecuaria de una hectárea o más de superficie que cuenta con gerencia única y que comparte medios de producción. Comprende toda la tierra dedicada total o parcialmente a fines agrícolas, pecuarios y/o forestales, independientemente de la tenencia, la forma jurídica.

Figura 1. Área de enumeración con identificación de padrones que pertenecen a empresas con más de 10.000 hectáreas.



Fuente: MGAP-DIEA

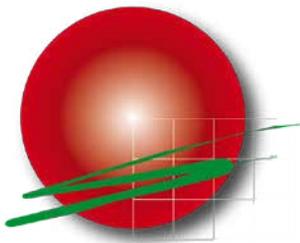
Una explotación puede tener sus tierras linderas o no linderas, es decir, separadas por caminos, curso de agua u otros productores. Las tierras no linderas se consideran parte de una misma explotación siempre que estén bajo una misma gerencia y compartan los medios de producción (mano de obra, edificios, maquinarias, etcétera).

¿Qué información deben tener los productores al momento de ser entrevistados por el enumerador?

- Números de los Padrones de la explotación al 30 de junio de 2022.
 - Números de Registros de la explotación (DICOSE, INAVI, RNFH, SMA)
 - Demás información relevante de la explotación:
1. Superficie de la explotación al 30 de junio de 2022.
 2. Superficie de bosques naturales y artificiales.
 3. Superficie de cultivos (agrícolas, frutícolas, hortícolas, etc.).
 4. Cantidad de animales por especie.
 5. Superficie de praderas artificiales.
 6. Superficie de campo natural.
 7. Listado de personas que viven y/o trabajan en la explotación.

Es importante que usted tenga presente que se censará la explotación que Usted dirige y que la misma está conformada por todas las tierras (en propiedad, en arrendamiento o bajo cualquier forma de tenencia) al 30 de junio de 2022.

Le recordamos que si Usted al 30 de junio de 2022 tenía tierras cedidas a un tercero (en arrendamiento, medianería o pastoreo a más de 11 meses) no las debe declarar como parte de su explotación, ya que esas tierras las declarará el arrendatario o el medianero que las manejaba al 30 de junio (de esta forma se evitan duplicaciones de tierras). ●

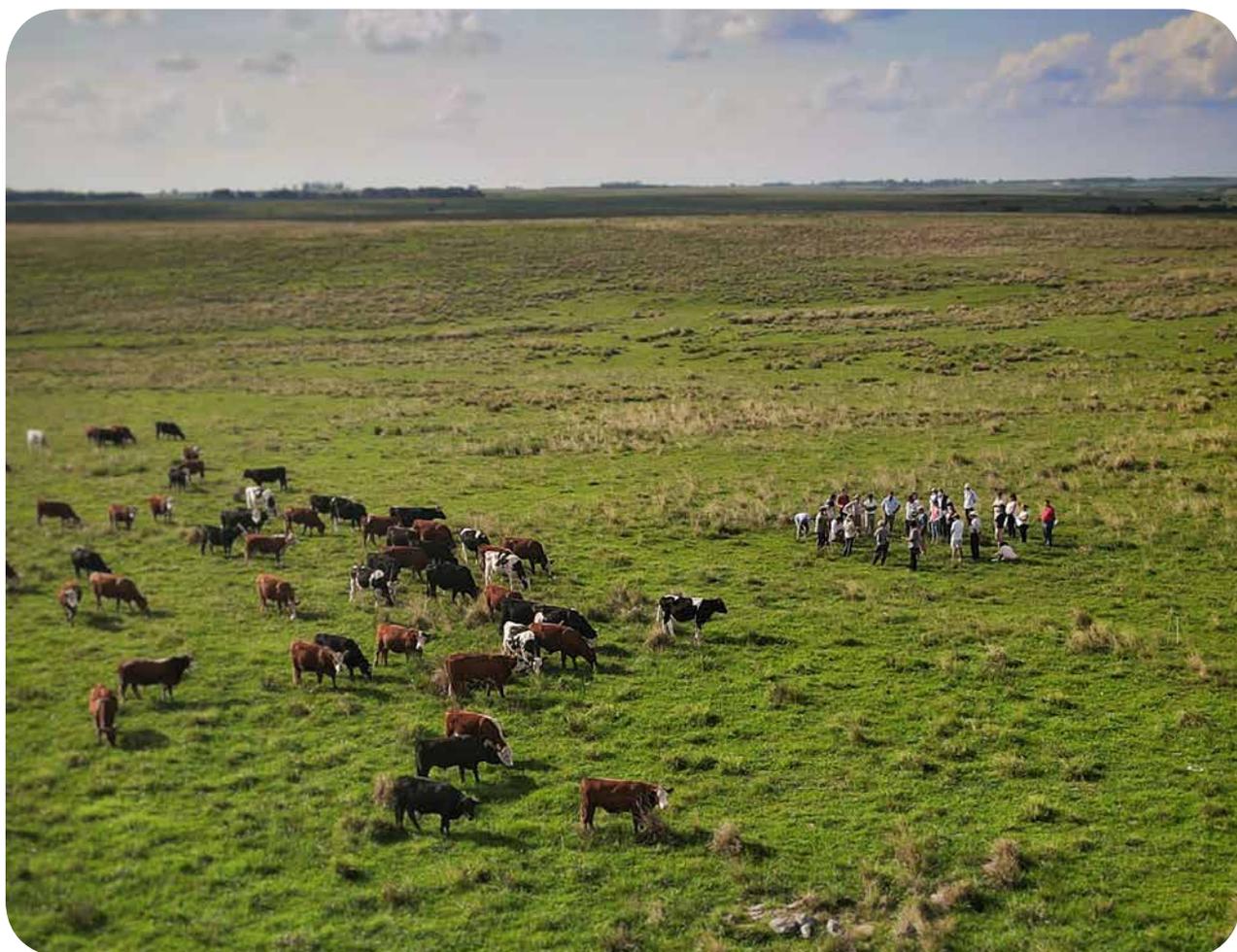


REVISTA

Plan Agropecuario



EDICIÓN
DIGITAL



www.planagropecuario.org.uy

números anteriores

<https://www.planagropecuario.org.uy/web/revistas.html>

